CREACIÒN DE EMPRESAS.

1. Realice un mapa conceptual del texto.

Rta:

MOTIVACIÒN.

TEORIAS Y MODELOS PSICOLOGICOS.

La motivación puede concebirse como un ciclo en el cual los pensamientos influyen en los comportamientos y estos dan lugar al desempeño el cual impacta en los pensamientos y el ciclo empieza de nuevo. Cada etapa del ciclo se compone de muchas dimensiones que incluyen estados.

Las teorías de la motivación pueden ser clasificadas en varias veces:

-Natural vs Racional: Basada en si la teoría subyacente de la cognición humana se apoya en fuerzas naturales.

-Contenido vs Proceso: Basada en si el foco esta en el contenido que motiva frente al proceso como toma lugar la motivación.

Psicología y filosofía la motivación implica estados internos que dirigen el organismo hacia metas o fines determinados son los impulsos que mueven a la persona a realizar determinadas acciones y persistir en ellas para su culminación.

PISCOLOGIA Y FISIOLOGIA.

TEORIAS Y MODELOS.

La motivación puede definirse como el señalamiento o énfasis que se descubre en una persona hacia un determinado medio de satisfacer una necesidad creando o aumentando con ello el impulso necesario para que ponga en obra ese medio o esa acción.

2- Explique con sus propias palabras que entiende por motivación.

Rta: La motivación es un estado interno que activa, dirige y mantiene la conducta de la persona hacia metas o fines determinados es el impulso que mueve a la persona a realizar determinadas acciones y persistir en ellas para su culminación.

3- Escribe las palabras desconocidas que encuentre en el texto.

Rta:

- Racionalidad limitada: La cognición humana es limitada e imperfecta: incluso si lográramos obtener toda la información disponible en torno a un problema que debemos resolver, nuestros fallos de razonamiento impedirían que tomáramos la decisión óptima.

- Homo economicus: Homo economicus es una expresión latina que se refiere a un modelo de comportamiento del ser humano utilizado en economía. Así, el hombre económico es una persona racional, que maximiza su utilidad, tratando de obtener los mayores beneficios con un esfuerzo mínimo. Homo economicus, que fue utilizado por primera vez en el siglo XIX por el economista John Stuart Mill.

- Locus de control: El locus de control es una variable de la personalidad, relativamente estable, que representa la atribución que una persona lleva a cabo sobre si el esfuerzo que realiza es o no contingente a su conducta. Existen dos extremos del continuo: locus de control interno y locus de control externo.

El locus de control interno ocurre en caso de que un individuo perciba que el evento reforzador en concreto es contingente con su propia conducta.

El locus de control externo sucede cuando el individuo percibe que un evento externo ha ocurrido de manera independiente a su comportamiento. Por tanto, el individuo asocia al azar, a la suerte o al destino, el acontecimiento que ha ocurrido.