

Modelo Canvas

Actividad

- 1- Observar los videos sugeridos que explican cada parte del modelo canvas
- 2- Explicar con sus palabras, de manera general, (utilice sus terminos, no copiar y pegar), lo que entendio acerca del modelo canvas en sus aspectos 4, 5 y 6 es decir debes desarrollar cada uno de estas 3 cosas en la idea de negocio que escogiste esto aparece en el punto 6
 - * 4 Relacion de clientes
 - * 5 Fuentes de ingreso
 - * 6 Recursos clave
- 3- Crear 3 Preguntas Generadoras y responderlas explicando las partes 4, 5 y 6 del modelo canvas

- 4- Asistir a clase virtual programada por el docente para aclarar dudas de manera detallada el tema
- 5- Observar el video, leer el texto y pensar en 3 posibles ideas de negocio dando clic en el siguiente link
- 6- Aplicar en la idea de negocio los 3 aspectos vistos

Solución

10- El modelo canvas es un diseño o plantilla también llamado lienzo, creada para plantear una idea de negocio de manera sencilla también es una herramienta esencial en la gestión estratégica y empresarial. El modelo canvas está compuesto por 9 segmentos, pero en ese caso solo se utilizaron 4, 5 y 6 como:

Relación de clientes

es un acto social entre personas
debemos de construir relaciones
sólidas y duraderas cambiando
el enfoque a una generador de
oportunidades de negocio

Fuentes de ingresos

se puede dividir en dos grupos
los ingresos transaccionales que
proviene de una compra o pago
único y los ingresos recurrentes
que provienen de pagos perio-
dicos constantes

Recursos Clave

Permite que tu empresa crear y
ofrecer una propuesta de valor
manteniendo una relación con tus
clientes y generar ingresos físicos
intelectuales, intelectuales.

2R) = ¿Cómo debes llevar un buena relación con los Clientes?

R) = Ser honesto, ser claro con las cosas que les ofrecemos, siempre dar solución a los problemas

3R) = ¿Cómo sería la fuente de ingreso de nuestra idea de negocio?

R) = Se puede pagar de dos maneras como una compra o un pago único y la otra pagos periódicos o constantes

4R) = ¿Cómo sería sus recursos claves?

R) = Los recursos pueden ser físicos económicos, intelectuales o humanos

la idea de negocio

es una empresa deportiva con telos
unicos y diseños unicos al estib
que dese el cliente

como voy a llevar una relacion
con mis clientes

la relacion es satisfacer al cliente
con el diseño que quiera

mi fuente de ingresos

es vender uniformes o productos
deportivos

Recursos clave

mis recursos clave son telos y
vender uniformes