|  |  |
| --- | --- |
| **PRODUCTO O SERVICIO IDENTIFICADO** | Servicio de seguridad privada |
| **TITULO DE LA PROPUESTA O PROYECTO PRODUCTIVO** | LG SECURITY |
| **DIRECCION DEL PROYECTO** | Mi casa |
| **DESCRIPCION DEL SERVICIO A DESARROLLAR** | Servicio de seguridad privada dedicada al área residencial, transporte de valores, escolta, y de la vigilancia, mientras ofrecemos el sentir de la seguridad y comodidad a todo momento. |
| **DESCRIPCION DE LA PROBLEMÁTICA O NECESIDAD IDENTIFICADA** | con el paso de los años el país se ha vuelto cada vez más inseguro, el incremento de la pobreza extrema y la violencia ha creado cierto grado de sentirse inseguro en las calles, en especial las personas de alto estatus, esto puesto a que son las victimas más comunes del secuestro, extorsión, hurto etc… en estos tiempos de crisis ofrecemos este servicio de seguridad privada, transporte de valores y seguridad residencial. |
| **RECURSOS O MATERIA PRIMA NECESARIOS PARA EJECUTAR EL PROYECTO PRODUCTIVO**  | Nuestros recursos para ofrecer el servicio se basa en el talento humano, mas que en las herramientas a su deber, de igual manera para ofrecer nuestro servicio completo nuestros recursos son: talento humano, dotación (arma y uniforme), dispositivo de transito (vehículo, camioneta o moto según la preferencia del cliente) |
| **FUENTE DE FINANCIACION** | Ahorros + préstamo bancario |
| **OBJETIVO GENERAL** | Prestar el mejor servicio de seguridad en el mercado, hasta ser reconocidos como uno de los mejores en el área, para posteriormente expandirnos a otras regiones y países |
| **Actividades necesarias**  | Recibir guardia e informe de la guardia recibida Evaluar las herramientas/recursos de trabajo anteriormente recibidasEstar al pendiente de las necesidades y la seguridad del clienteSatisfacer las necesidades que se encuentren dentro del contratoEntregar las herramientas/recursosevaluar dichas herramientasEntregar guardia |
| **BENEFICIOS ESPERADOS** | Obtener utilidades por venta del servicio cada meshacernos notar en el mediola creación de empleossatisfacción de necesidades  |
| **JUSTIFICACION DE LA PROPUESTA O PROYECTO** | La importancia de estar y sentirse seguro en sectores con gran y hasta mínima tasa de delincuencia hoy día se ha vuelto vital puesto que la difícil situación país lleva a las personas con menos oportunidades a delinquir, así cayendo en el hurto de pertenencias, secuestro y extorsión, aprovechándose de la inocencia y la buena fe de los ciudadanos de bien del país. Por lo que hay personas capaces de pagar nuestro servicio de seguridad para protegerse tanto a ellos mismos, como para proteger a los más indefensos niños y ansíanos de su familia |
| **UTILIDAD ESPERADA MENSUAL** | Varía según servicio  |