**DEFINICION**

El Modelo Canvas es una herramienta para definir y crear modelos de negocio innovadores que se desarrolla en 12 pasos.

**PROPOSITO**

Jóvenes Estudiantes

Cordial saludo;​

El propósito de este tema es la Culminación de la Tercera fase del modelo canvas, Donde observaremos, Cuales son los socios claves, la estructura de costos, presupuesto de inversión, y presupuesto de ventas, para desarrollar una propuesta de valor.

VIDEOS DE ESTRUCTURA DE COSTOS:

**MOTIVACIÓN:**

Jóvenes Estudiantes; En los siguientes videos podrán observar para qué sirve la estructura de costos y como se aplica.

<https://www.youtube.com/watch?v=1bbHJQvSBdM>

<https://www.youtube.com/watch?v=z1WfjXnOvHY>

<https://www.youtube.com/watch?v=9g-XRSzaKks>

​