1 ¿ cuales serian tus prioridades en una negociación?

2 ¿ que entiendes por prudencia?

3 ¿para tus negociación? ¿consideras las ofertas beneficiosa? ¿si o no por que?

4 ¿ cuales son tus prioridades en tu desarrollo personal?

1 hacer las cuentas bien si le dan para negociar miran bien lo que va comprar mirar el producto.

2 por prudencia en un negocio mirar que no aya sido robado un producto que sea legal lo que venden las personas.

3 para una negociación hay ofertas baratas y caras pero aveces con las persona se puede negociar el producto que vende pero hay productos caros y le hacen rebaja.

4 mis prioridades en una negociación hay que mirar lo que va comprar uno mirar si con la persona que vende el producto que mede un porciento para comprarle por mayor en una negociacion.