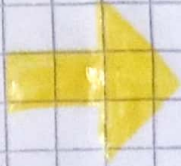
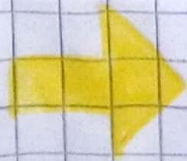


Finalidad del Mercado

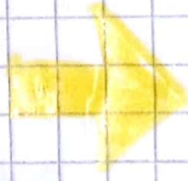
MARKETING



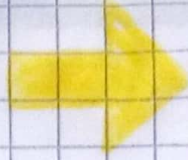
"Marketing es una actividad humana o un proceso social cuya finalidad consiste en satisfacer las necesidades y deseos del ser humano mediante procesos de intercambio"



Necesidad



Demanda



Deseo

TAREA

¿Qué es satisfacer una necesidad?

R1: Una necesidad para una persona es una sensación de carencia. Unida al deseo de satisfacerla, un deseo es un capricho que toma la forma de un producto, marca o empresa.

2. ¿Que diferencia existe entre oferta y demanda?

RI= oferta es la cantidad de bien o servicio que el vendedor pone a la venta.
Demanda es la cantidad de un bien o servicio que a gente desea adquirir.

3. Como entendemos el proceso de intercambio en el mercado

RI= existe cuando hay un acto de obtener de alguien un objeto deseado o frecuentar algo a cambio desde la perspectiva del marketing, el objetivo no es obtener un intercambio sino mantener relaciones de intercambios.

4. Conviene de negocio que necesidad va a satisfacer? Como sabrás? que solución aste dicha necesidad

RI= Seguridad: con esto me siento a gusto

Ahor y conexión = según esto me siento solo

relevancia = me siento mas valorado.