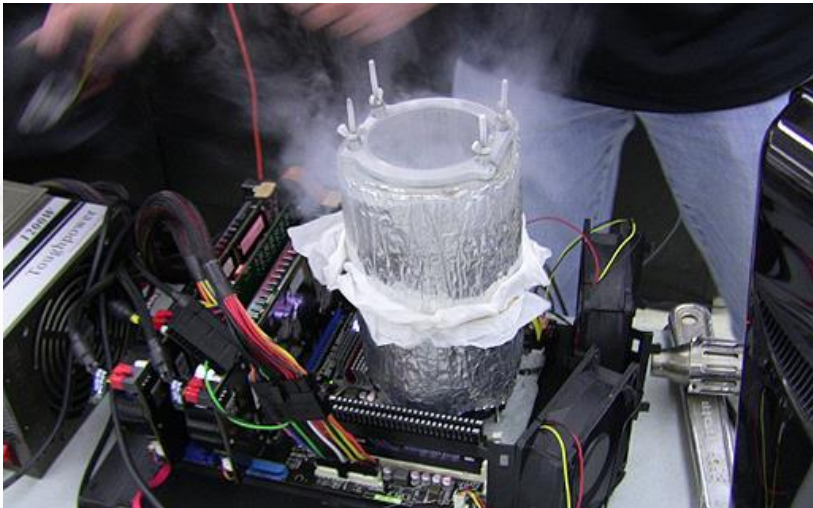




# O-CLOCKPUTER



**PRESENTADO POR:**  
Farid Antonio  
Baquero Pérez



# EQUIPO DE TRABAJO



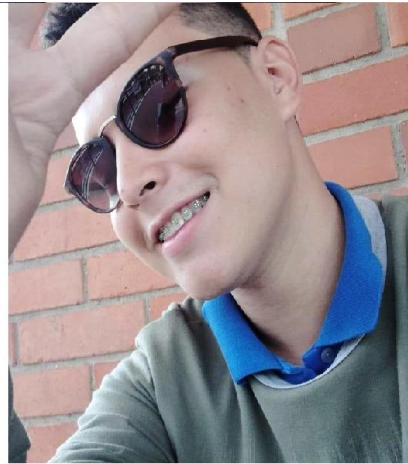
Farid  
Antonio  
Baquero  
Pérez

**Habilidades blandas**

Amable, creativo, trabajo en equipo y organizado.

**Habilidades duras**

Conocimiento en informática



Sergio  
Alfonso  
Arciniegas  
Pérez

**Habilidades blandas**

Amable, sociable, extrovertido, honesto, caritativo,.

**Habilidades duras**

Ingeniería en electrónica



Sebastián  
Maximiliano  
Cueto

**Habilidades blandas**

Innovador, inteligente, productividad, Adaptabilidad.

**Habilidades duras**

Ingeniería en sistemas

# PROBLEMA IDENTIFICADO



- Debido al bajo índice de empleo en la ciudad, las personas no cuentan con suficiente presupuesto para adquirir mejores componentes.
- Debido a trabajo puede que las personas necesiten un mejor ordenador.
- Alguien que quiera lanzarse al mundo digital necesita un buen pc.



- Los componentes de una pc son muy caros
- No todos tienen el privilegio de poder adquirir o mejorar su pc.
- Mucha gente no intenta el abarcarse al mundo digital debido a que no cuenta con un buen pc
- Mucha gente daña su pc al realizar esta práctica por no tener del todo conocimiento.

Ley 2125 Emprendimiento Femenino/ Pruebas saber PRO para 5 y 9 grado.



# DESAFIO



**¿Cómo conseguir que las personas puedan mejorar su equipo sin gastar tanto dinero en nuevos componentes realmente costosos?**



# IDEA INNOVADORA

## Computadoras más rápidas y más eficientes sin necesidad de comprar componentes nuevos para esta.



Es un servicio el cual ofrece overclocking con garantías a cualquier computadora con el fin de cambiar la velocidad de frecuencia de esta con el fin de que sea más rápida y muchísimo mejor.

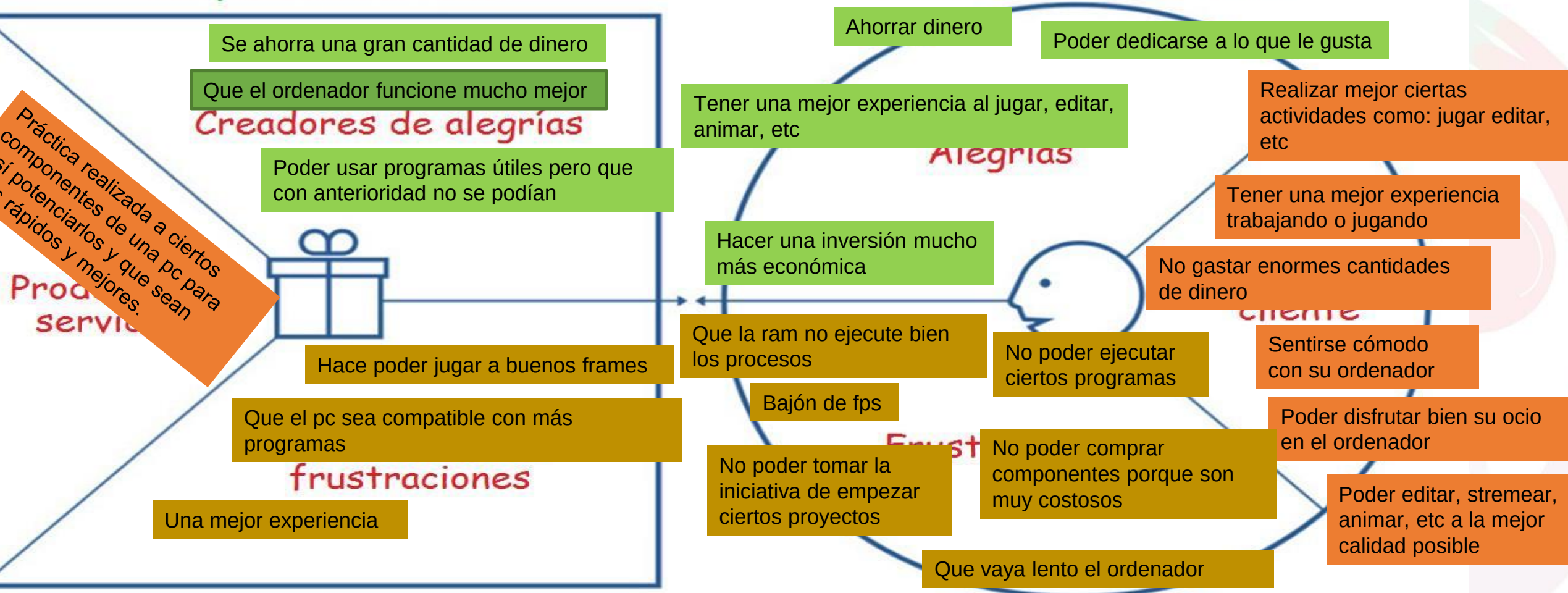


# MAPA DE EMPATIA

## LIENZO DE PROPUESTA DE VALOR

Propuesta de valor

Segmento de clientes



# SEGMENTO DE CLIENTES



Personas que cuenten  
con un ordenador el cual  
se permita potenciar su  
rendimiento.





# PROPUESTA DE VALOR

## Overclocking

Ayudar a las personas que necesitan una computadora mucho más potente y eficiente pero no cuentan con el suficiente presupuesto para adquirir nuevos componentes para esta, debido a que estos (aunque sean de segunda mano) son realmente muy costosos y se necesita contar con un buen capital para adquirirlos.





# CANAL DE COMERCIALIZACIÓN



Redes sociales

Canal en YouTube



Influencers

# RELACIÓN CON LOS CLIENTES



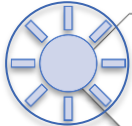
Actuar y brindar confianza



Ser totalmente respetuoso y honesto



Ofrecer una excelente calidad



Tener claridad en la información



Excelente servicio al cliente



Brindar también toda la información y también de una forma muy honesta.





# INGRESOS



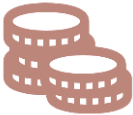
Asistir a eventos de informática y gaming.



La repercusión de los influencers con que nos asociamos.



Alianzas con páginas de cómputo



Alianzas con páginas de componentes de equipos



Por empresas que necesiten mejores equipos.



Sitios de E-sports



# ACTIVIDADES CLAVES

- Constante investigación tanto en informática como en programación (hardware y software).
- Control de calidad del servicio.
- Estar actualizados a los cambios que se hacen en el campo.
- Estar capacitado y tener conocimiento de todos los posibles errores.
- Innovar siempre ofreciendo el servicio y también como el resultado de estar actualizados en el tema.





# RECURSOS CLAVES

## TALENTO HUMANO

Un personal capacitado tanto en experiencia como conocimiento en el tema, personas tales como ingenieros electrónicos, ingenieros de sistemas y personas con bastante conocimiento en el terreno.,

## EQUIPAMIENTO TECNOLOGICO

Programas necesarios con licencias totalmente legales.

Artefactos de refrigeración (disipadores).

Herramientas necesarias para cualquier caso (destornilladores, tornillos, etc).

## INFRAESTRUCTURA

Áreas físicas

Áreas digitales



# ALIADOS CLAVES





# ESTRUCTURA DE COSTOS

| COSTOS                  | VALOR        |
|-------------------------|--------------|
| ALQUILER                | \$ 900.000   |
| PUBLICIDAD              | \$ 1.000.000 |
| HERRAMIENTAS NECESARIAS | \$ 200.000   |
| SERVICIOS               | \$ 500.000   |
| EQUIPO DE COMPUTACION   | \$ 2.000.000 |
|                         |              |
|                         |              |
| TOTAL                   | \$ 4.600.000 |

# VIABILIDADES

## 1. Datos personales y profesionales.

- Farid Antonio Baquero Pérez
- Sergio Arciniegas Pérez
- Sebastián Maxi Cueto

## 2. Estudio de mercado

Según varios datos muchas personas no pueden permitirse gastos elevados, otros que cuentan con una computadora pero no les permite hacer todo lo que desean y otros de personas que dañan sus computadoras por hacer mal la práctica:

Personas que no pueden permitirse gastos elevados

34.404.076

63,8%

Personas con computadoras en sus hogares

35.000.000

64.2%

Personas que por lo general dañan sus equipos por estos:

Personas

80%



### 3. Análisis económico de la empresa.

Esperamos un buen inicio ya que contaremos con una inversión inicial de \$10,000,000. Con esto realizaremos el alquiler del lugar donde se trabajará, se comprarán las herramientas necesarias, todos los equipos, publicidad entre otras cosas y gastos que surjan.

Pensamos que con las estrategias y el estilo con que empezaremos le parecerá atractivo y atraerá a ciertos grupos de personas, que se verán atraídos por la idea de ahorrarse dinero.

### 4. Previsión de ventas.

Pensamos más que todo que en ciertos eventos generaremos ganancias más allá del 1.000.000 puesto que aquí hay empresas y personas muy interesadas en las computadoras y mejorar estas.



## DOFA

|  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|--|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  | <b>Fortalezas</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Hacemos algo que demás empresas no hacen.</li> <li>2. Nos atrevemos a intentar algo para evitar que las personas lo hagan por ellas mismas y acabe mal.</li> <li>3. Ofrecemos la efectividad del servicio en el equipo.</li> <li>4. Conocimientos suficientes en el tema.</li> <li>5. Casi completa seguridad de que no habrán daños en el equipo.</li> <li>6. Servicio totalmente efectivo.</li> </ol>                                           | <b>Debilidades</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Es algo muy riesgoso el hacer un overclock para un componente</li> <li>2. Además es algo complejo</li> <li>3. Se reducirá la vida útil del componente en el 100% de los casos.</li> <li>4. Mucha gente puede verse no atraída o tener dudas sobre lo que se le puede hacer al equipo.</li> <li>5. Hacemos una práctica dirigida a un público con pc de cierto tipo.</li> <li>6. Es una práctica sólo vista en pc de alto/medio rendimiento.</li> </ol> |
|  | <b>Oportunidades</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Poca competencia local</li> <li>2. No hay empresas de overclocking.</li> <li>3. Día a día la gente se actualiza a mejores pc y componentes</li> <li>4. Los componentes de pc son realmente caros.</li> <li>5. Hay demasiada gente especializada en software y en estas prácticas.</li> <li>6. Gente de por sí que quiera hacer la práctica del overclock verá más rentable que se la haga alguien especializado a hacerlo él mismo.</li> </ol> | <b>Estrategias FO</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Estamos innovando con un servicio no hecho por otras empresas.</li> <li>• Ofrecemos la certificación a los clientes de que su equipo no correrá un riesgo que por manos de ellos sería evidente.</li> <li>• Un eficiente servicio llevará a los clientes siempre querer volver.</li> <li>• Demostrar nuestros conocimientos para dar seguridad.</li> <li>• Daños reparables.</li> <li>• Y efectividad</li> </ul>                                     |
|  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | <b>Estrategias DO</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mostrando nuestros conocimientos podemos dar seguridad al cliente sobre su equipo. Además se ofrecerá una garantía en todo caso del equipo.</li> <li>• La sabiduría del tema compensa su complejidad.</li> <li>• Se tratará de hacer que se reduzca en menor medida la reducción de vida útil del equipo, con disipadores.</li> <li>• Dar a conocer la práctica y su realización.</li> </ul>                                                         |

# Viabilidad de mercados



**PLAZA:** Ubicado en Ibagué

**PRODUCTO:** Servicio de overclocking para mejorar la potencia y velocidad de las computadoras

**PROMOCION:** Mediante influencers y eventos específicos de computación y de gaming

**PRECIO:** Precio totalmente de acuerdo del computador y su capacidad de refrigeración

**COMPETENCIA:** Empresas directas de venta de componentes de computador

**CONTEXTO:** Informática (hardware y software)





# VIABILIDAD TÉCNICA U OPERATIVA



- ↓
- ❖ **TECNOLOGÍA (HARDWARE/SOFTWARE)**
  - ❖ **PROGRAMACIÓN**
  - ❖ **PELIGROS FÍSICOS EN LA COMPUTACIÓN**

# VIABILIDAD FINANCIERA

Tenemos en cuentas los costos de inversión inicial y evaluar el tiempo de recaudar la posible rentabilidad que nos pueda generar esta idea de negocio

- El servicio tiene un costo de \$ 100.000 en caso de que no se necesite refrigeración, en tal caso dependiendo de los disipadores que necesite, \$ 150.000

| Cursos y capacitaciones                                      | Costo        |
|--------------------------------------------------------------|--------------|
| Costo de overclock a pc<br>X día ofrecer el servicio 5 veces | \$100.000    |
| Si necesita 1 disipador                                      | \$150.000    |
| Si necesita 2 disipadores                                    | \$200.000    |
| Precio en caso de necesitas 3 disipadores                    | \$250.000    |
| Total mensual                                                | \$13.000.000 |

| COSTOS                  | VALOR        |
|-------------------------|--------------|
| ALQUILER                | \$ 900.000   |
| PUBLICIDAD              | \$ 1.000.000 |
| HERRAMIENTAS NECESARIAS | \$ 200.000   |
| SERVICIOS               | \$ 500.000   |
| EQUIPO DE COMPUTACION   | \$ 2.000.000 |
| TOTAL                   | \$ 4.600.000 |

Se espera que en dos meses se recoja la inversión inicial

# VIABILIDAD ADMINISTRATIVA Y LEGAL

- El proyecto inicialmente se establecerá con dos profesionales en el tema de electrónica, uno más especializado en lo que sería software y otro en hardware

El tipo de vinculación de estos dos profesionales en finanzas se dará por contratación de prestación de servicios

- Este tipo de contrato se celebra de manera bilateral entre una empresa y una persona (natural o jurídica) especializada en alguna labor específica. La remuneración se acuerda entre las partes y no genera relación laboral ni obliga a la organización a pagar prestaciones sociales. La duración es igualmente en común acuerdo dependiendo del trabajo a realizar. El empleado recibe un sueldo al cual se le descuenta únicamente por concepto de retención en la fuente.

## • ORGANIGRAMA





# ANALISIS DE RIESGO

| AREA A ANALIZAR            | RIESGO                                                                                                                                                                                                                                                                        | ESTRATEGIAS                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |
|----------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>AREA OPERACIONAL</b>    | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ No contar con los equipos necesarios para desempeñar las funciones.</li> <li>❖ Perdida parcial o total de la propiedad planta y equipo ( Equipos, Inmuebles, propiedad planta y equipo)</li> </ul>                                   | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Seguros, polizas por estos eventos que puedan provocar contratiempos y retrasarían el trabajo del personal.</li> <li>❖ Capacitar al personal de diferentes áreas para evitar que se presenten retrasos en las asesorías, es decir tener un plan B</li> </ul>                                                                                |
| <b>AREA DE MERCADO</b>     | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Falta de recursos para la publicidad y no llegue a todas las partes del Sur Tolima</li> <li>❖ El grupo al que queremos llegar a las mujeres campesinas, no cuenten con alguna red social o no se enteren de estos cursos.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Promocionar los talleres y asesorías a través de las redes sociales, que actualmente son el boom de la actualidad y esto permitiría llegar a cada rincón esperado.</li> <li>❖ Realizar encuestas a cada uno de las mujeres del Sur Tolima que estén interesadas en adquirir estos cursos y ofrecerles viabilidad de pagos</li> </ul>        |
| <b>AREA FINANCIERA</b>     | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ No se inscriban suficientes personas y no se recupere lo invertido.</li> <li>❖ Fraude en las facturas que se realicen a las personas que adquieran el curso</li> </ul>                                                               | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Hacer diferentes campañas publicitarias, promociones para que las mujeres se incentiven y se logre lo planteado.</li> <li>❖ Que se tenga un control muy minucioso de todas las salidas y las entradas que se ejecuten mensualmente.</li> </ul>                                                                                              |
| <b>AREA ADMINISTRATIVA</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Riesgo de incendio</li> <li>❖ Riesgos asociados a posturas inadecuadas delante de la pantalla</li> </ul>                                                                                                                             | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Se debe evitar sobrecargar los enchufes, alejando los elementos inflamables o combustibles de una fuente de calor. Tener siempre el acceso libre a las puertas de emergencia y extintores.</li> <li>❖ Capacitaciones de postura y uso adecuado de los equipos de trabajo de oficina , hacer una breve pausa cada hora de trabajo</li> </ul> |
| <b>AREA LEGAL</b>          | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ No se realice el pago oportuno de los impuestos dentro de las fechas, lo que provoque multas y sanciones.</li> <li>❖ Perdida de los soportes de pagos de impuestos</li> </ul>                                                        | <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Se tenga un calendario de pagos para evitar el no pago de ellos, la contadora de la organización liquide correctamente y oportunamente estas obligaciones ante la entidad Gubernamental.</li> <li>❖ Se tenga un correcto archivo de cada uno de los soportes</li> </ul>                                                                     |

# IMPACTO ECONÓMICO



- Mayores ingresos individuales
- Hacer un mejor uso del dinero
- Educación financiera
- Poder invertir mejor el dinero
- Inteligencia financiera



# IMPACTO SOCIAL



- Incremento de personas con acceso a mejores computadoras
- Que las personas concienticen más acerca de la importancia de hacer buen uso del dinero (Educación/inteligencia financiera)
- Más personas puedan realizar distintos proyectos en el área digital
- Mucha más gente haciéndose relevante en el área del internet





# EXPERIENCIAS SIGNIFICATIVAS DEL CURSO

El curso de optativa de plan de negocios, ha fortalecido los conocimientos que tengo de proyección y emprendimiento, gracias a la trayectoria de lo transcurrida del semestre me di cuenta que son muchas las oportunidades a las que tenemos derecho y que podemos buscar diferentes recursos para lograr lo que nos proponemos, que con esfuerzo y dedicación podemos alcanzar esas metas y objetivos que nos planeamos

Nos enseña que hay diversas formas en las que podemos ayudar y guiar a las personas emprendedoras para sacar adelante sus proyectos

Nos enseña que el trabajo en equipo es importante porque se complementan las ideas

Nos enseña la importancia de compartir conocimiento

