

MODELO CANVAS

KAREN ALEXANDRA VEGA REYES

JOHANA DIAZ

I.E MIGUEL DE CERVANTES SAAVEDRA

CREACION DE EMPRESAS

IBAGUE-TOLIMA

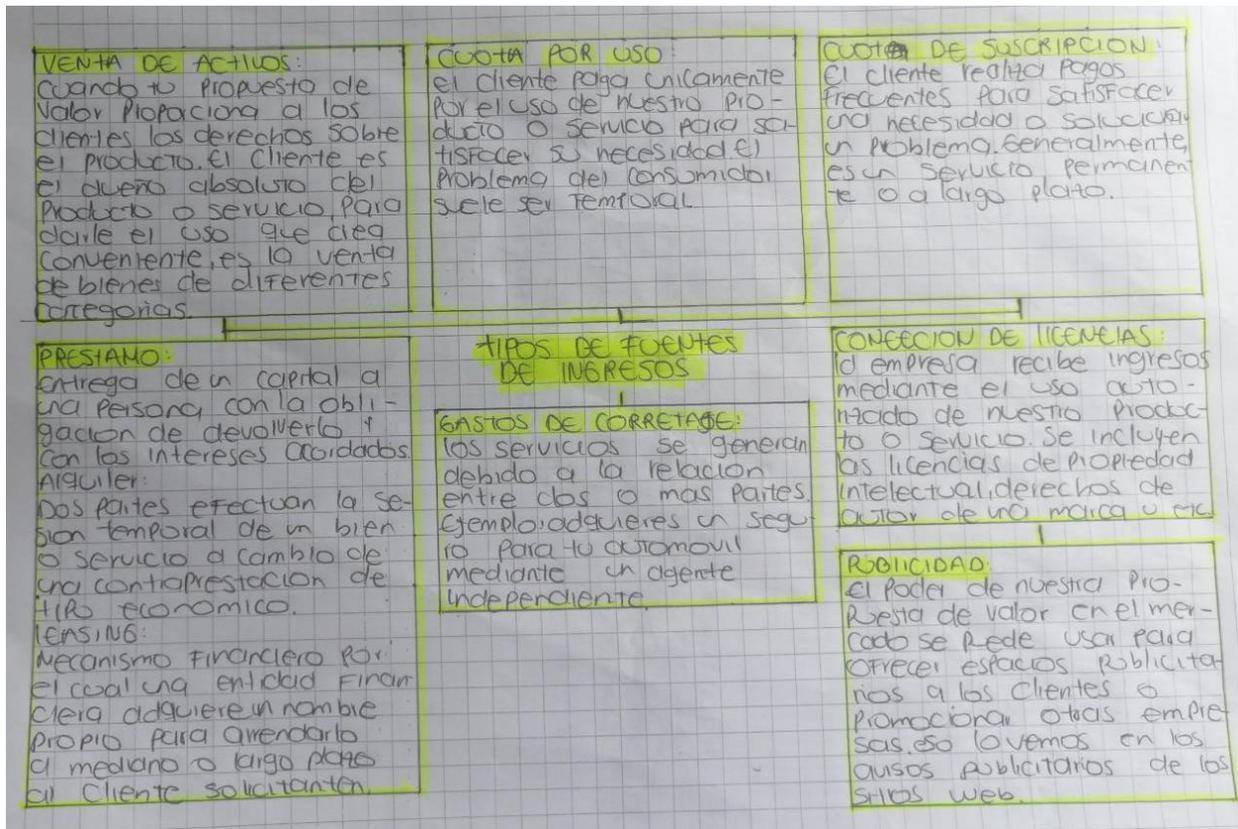
GRADO: 11

2021

# ACTIVIDAD 1: LIENZO PERSONAL

<b>Socios clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Equitas en caravagados de los medios Online</li><li>• Bancas</li><li>• Proveedores.</li></ul>	<b>Actividades clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Diseñar un plan de entretenimiento tanto para el gimnasio como para los niños</li></ul>	<b>Propuesta de Valor</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Sentirse bien con su físico, con la seguridad de que sus hijos están cerca y con personal capacitado.</li></ul>	<b>Relaciones con los clientes</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Diseñar un plan de entrenamiento personalizado.</li></ul>	<b>Segmentos de cliente</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• familias las cuales quieren cuidar su apariencia sin descuidar a sus hijos.</li></ul>
	<b>Recursos clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Buena imagen (nombre y logo)</li><li>• Estrategias y técnicas para la comodidad y el entretenimiento</li></ul>		<b>Canales</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Redes sociales</li><li>• Carteles</li><li>• Tarjetas</li><li>• Volantes</li><li>• Afiches.</li></ul>	
<b>Costos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Alquiler de compras, servicios básicos</li><li>• Publicidad: (gastos de eventos especiales)</li><li>• Personal: (entrenadores, vigilantes, personal especializado en cuidado infantil)</li><li>• Mantenimiento local y equipos</li></ul>		<b>Ingresos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• mensualidad: (plan de entrenamiento) (cuidado infantil).</li></ul>		

INVESTIGUE Y REALICE UN MENTEFACTO CONCEPTUAL DONDE DIFERENCIE CADA UNO DE LOS TIPOS DE FUENTES DE INGRESOS:



### Maquinaria que necesito para mi empresa:

- Bicicleta estática
- Elíptica
- Escaladora
- Banco olímpico
- Prensa de piernas
- Banco de abdominales
- Maquinas dorsales
- Máquinas de peso integrado

### Herramientas

- Mancuernas
- Barras discos
- Bandas elásticas
- Cuerdas
- Pesas
- Colchonetas

### Equipos

- Baffles
- Nevera
- Registradora
- Ventiladores
- Computador

# COTIZACIONES

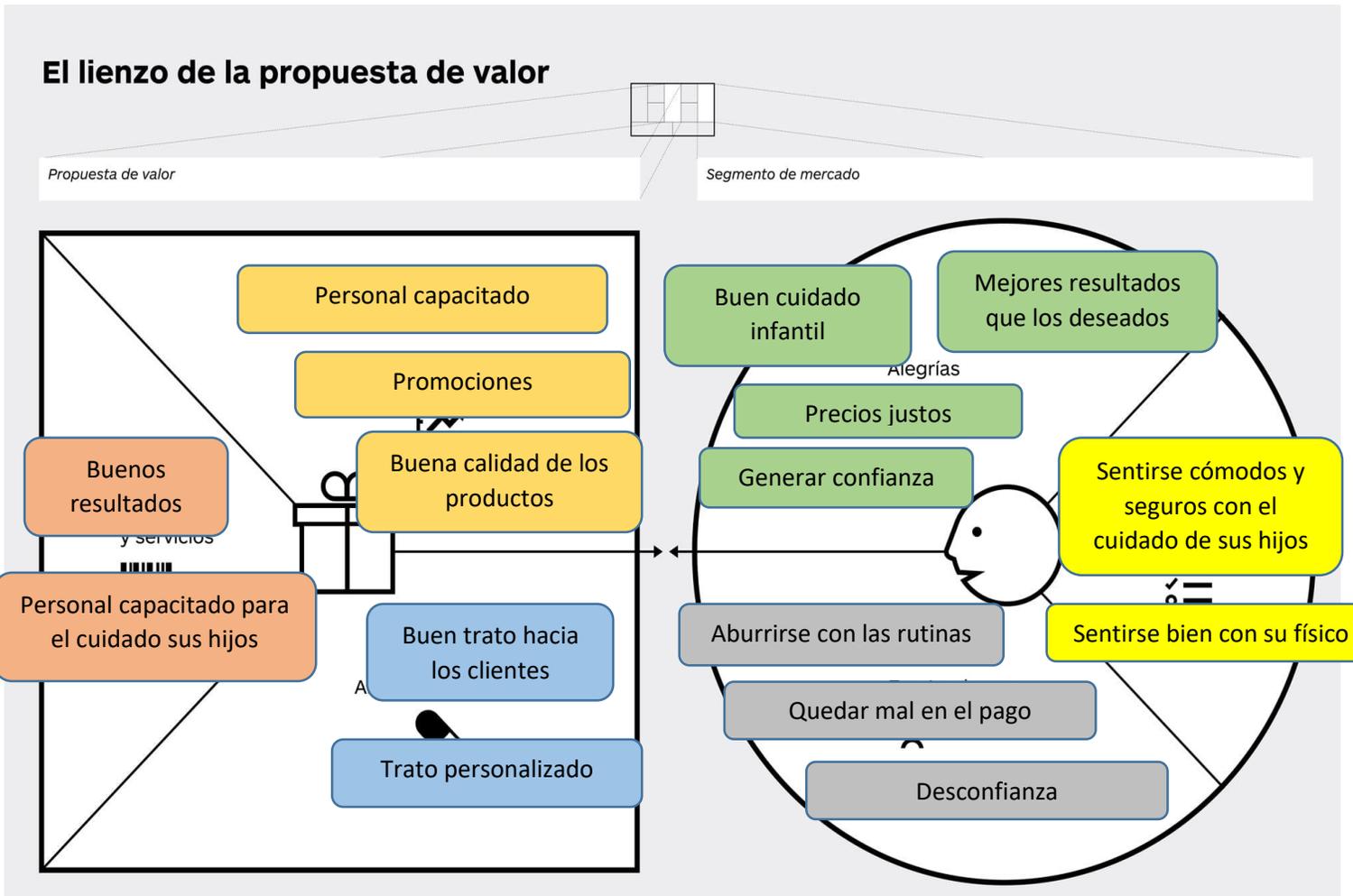
COTIZACION				
MAQUINARIA				
MAQUINA	VALOR UNIDAD	CANTIDAD	VALOR TOTAL	CANTIDAD
• Bicicleta E	684.900	3	2.054.700	
• eliptica	3.212.821	2	6.425.642	
• escalador	689.358	2	1.378.716	
• Banco Olimpico	2.500.000	2	5.000.000	
• Prensa de Pierna	5.500.000	1	5.500.000	
• Banco de abdominal	383.000	2	766.000	
• Maquinas dorsales	3.622.900	2	7.245.800	
• Maquinas de peso integrado	599.890	1	5.99.890	
			TOTAL:	28.940.748

HERRAMIENTAS				
HERRAMIENTAS	VALOR UNIDAD	CANTIDAD	VALOR TOTAL	CANTIDAD
• Mancuernas	187.900	3	563.700	
• Barras discos	189.900	2	379.800	
• Bandas elasticas	124.900	2	249.800	
• Cuerdas	28.900	4	115.600	
• Pesas	99.000	6	594.000	
• Colchonetas	68.000	6	408.000	
			TOTAL:	2.310.900

EQUIPOS			
EQUIPOS	VAIOR UNIDAD	CANTIDAD	VAIOR TOTAL C
• cabina	169.900	1	169.900
• Nevera	1.759.900	1	1.759.900
• Registradora	1.94.900	1	194.900
• Ventiladores	84.900	3	254.700
• Computador P.	1.189.000	1	1.189.000
			TOTAL:
			3.508.400

COSTOS FIJOS DE PRODUCCION DEL PRODUCTO O LA PRESENTACION DEL SERVICIO POR MES EN PROMEDIO	
COSTOS FIJOS	MENSUALIDAD
ARRENDAMIENTO	3.000.000
SERVICIOS	1.000.000
MANTENIMIENTO	2.000.000

# MAPA DE EMPATIA



## PVHA

### PLANIFICAR:

Mi meta es ayudar a todos aquellos padres y madres de familia que quieran ejercitarse y no puedan por no tener en donde ni con quien dejar sus hijos, por eso les brindo una idea de negocio de negocio en la cual los padres puedan ejercitarse seguros y cómodos al saber que sus hijos están cerca y con personal capacitado

## **ACCIONES PREVENTIVAS:**

Para poder lograr esta meta se necesita un buen capital para invertir en los servicios, productos, etc ..

## **HACER:**

Ejecutar lo planeado

## **VERIFICAR:**

Verificar si los productos están en buen estado, si los clientes se sienten cómodos y si sus hijos están bien cuidados y si la empresa es viable

## **ACTUAR:**

Eliminar cualquier tipo de productos que salgan de mala calidad y que lleguen a ser riesgosos para los clientes

## **GYMFAMILY**



Este servicio surge gracias a la necesidad de muchas familias que les gusta cuidar su apariencia física para sentirse bien o problemas de salud, pero se encontraban con el inconveniente de no tener en donde ni con quien dejar sus hijos, por eso

surge esta idea de negocio para ofrecerle a la personas que lleguen a este empresa un buen sitio y con personal capacitado no solo para su apariencia sino también para el cuidado de sus hijos

El valor agregado sería dejar el parqueadero gratis

A futuro queremos obtener buenos resultados en la empresa para poder crear más negocios en diferentes lugares de la ciudad