

PROPÓSITO:

GUÍA 12

Conocer sobre la gestión financiera

MOTIVACIÓN:

GESTIÓN FINANCIERA



Es una disciplina que analiza cómo obtener y utilizar de manera óptima los recursos de una compañía.



Define cómo la firma financiará sus operaciones, para lo cual usualmente utiliza recursos propios y de terceros.



Sobre los recursos externos, se deben comparar las opciones, como recurrir a un crédito bancario o a la emisión de bonos.



La gestión financiera determina cómo la compañía administrará sus fondos eligiendo, por ejemplo, en qué proyectos invertir.

EXPLICACIÓN:

Gestión financiera

La gestión financiera es una de las ramas de las ciencias empresariales que analiza cómo obtener y utilizar de manera óptima los recursos de una compañía.

Es decir, la gestión financiera se encarga de definir cómo la **empresa** financiará sus operaciones, para lo cual usualmente se requieren recursos propios y de terceros.

Asimismo, los encargados de esta gestión deben determinar cómo la compañía administrará sus fondos eligiendo, por ejemplo, en qué proyectos invertir.

En suma, la gestión financiera se encarga de la obtención, el uso y la supervisión de los fondos de la firma. Esto, buscando la mayor rentabilidad posible.

EJERCICIOS:

- 1. Es fundamental conocer la inversión inicial. Diligencia los siguientes ejercicios:
- Lo segundo que debemos hacer es determinar, cuánto me cuesta hacer el producto que quiero vender, para esto debemos determinar los costos, estos se dividen en Costos fijos y Costos Variables, la diferencia está en que los costos fijos, siempre están ahí, produzca o no y los variables son acordes con el número de productos

que fabrique.

ACTIVOS FIJOS		GASTOS PREOPERATIVOS	
Terrenos:	_____	Costos legales de constitución:	_____
Edificios:	_____	Del Proyecto:	_____
Maquinaria:	_____	Costo montaje:	_____
Herramientas:	_____	Arriendo (local y ofc. Antes de Operación):	_____
Equipos de oficina:	_____	Salario antes de operación:	_____
Muebles de oficina:	_____	Total:	_____
Instalaciones:	_____		
Total:	_____		

CAPITAL DE TRABAJO	
Materias primas	_____
(Período X)	_____
Mano de obra (Período X)	_____
Gastos de administración y ventas	_____
Arriendo	_____
Servicios	_____
Total	_____

ACTIVOS FIJOS + GASTOS PREOPERATIVOS + CAPITAL DE TRABAJO = INVERSION INICIAL

- Lo segundo que debemos hacer es determinar, cuanto me cuesta hacer el producto que quiero vender, para esto debemos determinar los costos, estos se dividen en Costos Fijos y Costos Variables, la diferencia está en que los costos Fijos, siempre están ahí, produzca o no y los variables son acordes con el número de productos que fabrique. 1. Diligenciando el siguiente cuadro, determinaremos los costos del proyecto.

- El tercer paso es calcular la proyección de ventas, apoyado de los resultados de la unidad de Mercadeo, para esto, debemos diligenciar el siguiente cuadro, donde calculamos cuantas unidades Por mes se podrían vender.

PRODUCTOS/ UNIDADES A VENDER	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	MES 7	MES 8	MES 9	MES 10	MES 11	MES 12
PRODUCTO 1												
PRODUCTO 2												
PRODUCTO 3												
PRODUCTO 4												
TOTAL												

EVALUACIÓN:

El estudiante presentan la información como quieran fotos, video, cuadros. En forma creativa Uno de los integrantes de la empresa recopila la información y la envía. Al correo, Quienes asisten a clase y sustentan su nota puede llegar a 5.0

BIBLIOGRAFÍA:

www.emprendimientolocalyregional.com • www.empleo.com/clientes/cons • www.computrabajo.com.co • www.uninorte.edu.co/portal_egresados • www.sabanalarga.org/hojadevida.htm