PROPÓSITO:

Transformar en un plegable la información de su emprendimiento (* Nombre de la emprendimiento / * Descripción de la sociedad / * Mercado objetivo / * ***Bien o servicio que se va a producir*** / * Logotipo y eslogan / * Fotografías / * Precio que va a cobrar / * Promoción y publicidad. / * Canales de distribución

MOTIVACIÓN:

AMA LO QUE HACES

https://www.youtube.com/watch?v=i8WGDm20A0Y

EXPLICACIÓN:

En esta sesión usted aprenderá a producir recursos financieros

DESCARGA SESIÓN 3

Los recursos financieros pueden producirse de las siguientes maneras: producción de un bien, prestación de un servicio, comercialización de un bien o producto e inversión. Cada uno de estos tipos de producción se logra gracias a la ejecución de una serie de acciones diferenciadas. En el presente bimestre te presentamos el procedimiento para lograr los dos primeros tipos de producción: producción de un bien y prestación de un servicio. Para el caso de la comercialización de un bien no se presentará un procedimiento específico, ya que esta es una acción muy sencilla que básicamente consiste en comprar el bien ya elaborado y venderlo a un mayor valor.

Por ejemplo, Nicolás compra una bolsa para reciclar en $200 y la vende en su colegio a $250. Lo que él hace es comercializar un bien y obtener recursos financieros a partir de ello. Por otro lado, el procedimiento para invertir lo conocerás en el cuarto bimestre.

A continuación encuentras una tabla en la que se especifica qué es un bien y qué es un servicio.

BIEN	SERVICIO
Los bienes son todas las cosas que puedan ser percibidas por los sentidos y que son elaborados por la mano del hombre. Para producir un bien se hace necesario tener como insumo la materia prima y unos procesos especiales que permitan la transformación de dichas materias primas y de otros recursos como los financieros. Estos procesos varían dependiendo del bien que desee producirse.	Un servicio es algo intangible, es decir, que no puede ser percibido a través de los sentidos. Para que la prestación de un servicio sea posible, se requiere de un conocimiento especializado como insumo y los procesos para producirlo dependen del servicio que vaya a prestarse. Por ejemplo, un abogado, para prestar sus servicios profesionales, desarrolla unos procesos distintos a los de un contador.
Ejemplos: Una mesa, un computador, un yogur, una consola de juegos, etc.	Ejemplos: La educación, las asesorías contables, la mensajería, el alquiler de películas, entre muchos otros.

En la siguiente sesión aprenderás:

Lista de instrucciones que componen el procedimiento para identificar las necesidades de los clientes

Lista de instrucciones para procedimiento que permite producir un bien

Lista de instrucciones para elaborar el procedimiento que permite producir un servicio

EJERCICIOS:

Ahora que hemos resuelto las preguntas clave de PRODUCIR y que ya tienes las herramientas conceptuales propias de esta competencia, ha llegado el momento de que retomes el cuadro comparativo de presaberes que se encuentra en la fase de “Compara lo que sabes” y desarrolles el segundo momento. Cuando termines, haz el ejercicio de comparar tus ideas con lo que escribiste en el primer momento y evalúa si luego de haber terminado el proceso tu conocimiento sobre la producción de recursos financieros se ha enriquecido.

EVALUACIÓN:

La última actividad que realizarás en este bimestre es el Gran Reto Productivo, el cual marca el cierre del proceso con el que has aprendido a PRODUCIR tus propios recursos financieros. En este momento ya te habrás dado cuenta de que tienes grandes habilidades que te permitirán generar dinero. Lo que debes aprender ahora es a administrar ese dinero de forma efectiva, para que de esa manera le des un uso adecuado. Esto lo lograrás en el segundo bimestre del año. Esperamos que continúes avanzando en el camino que has iniciado con nosotros.

BIBLIOGRAFÍA:

Cartilla grado 8 - Programa BBVA