

PROPÓSITO:**GUÍA # 4 - II PERIODO**

ARGUMENTAR ANTE SUS COMPAÑEROS IDEAS SOBRE TEMAS DE INTERÉS Y QUE REQUIERAN UN PROCESO DE APROPIACIÓN DE LA INFORMACIÓN

MOTIVACIÓN:

OBSERVEMOS EL SIGUIENTE VIDEO QUE NOS ILUSTRARÁ SOBRE LA ARGUMENTACIÓN ORAL Y QUE DEBEMOS TENER EN CUENTA PARA REALIZARLA ANTE UN PÚBLICO.

[LA ARGUMENTACIÓN ORAL](#)**EXPLICACIÓN:****COPIA EN EL CUADERNO LA SIGUIENTE INFORMACIÓN LA ARGUMENTACIÓN****¿Qué es?**

Argumentar consiste en defender razonadamente una opinión con el fin de que el destinatario haga suya la idea que el emisor sostiene. Su eficacia dependerá, pues, de la consistencia y la fuerza persuasiva de los argumentos.

¿Cuál es el propósito?

Defender una idea u opinión alegando una serie de razones que la apoyan. El propósito de la argumentación es convencer a alguien de la validez de una idea o persuadirlo para que adopte un determinado comportamiento. De ahí que en la argumentación sea posible distinguir dos dimensiones: una lógica, en la medida en que se aportan razones, y otra práctica, por cuanto la finalidad última es lograr la adhesión del receptor.

La argumentación tiene una gran importancia en la vida social; a ella acudimos continuamente para justificar nuestro comportamiento o influir en el de los demás. Veamos un ejemplo de argumentación:

La violencia es una conducta aprendida y nuestra cultura es una eficiente maestra. Un dato espeluznante: en más del 15 % de los vídeos musicales dirigidos a niños y adolescentes aparecen imágenes de niños armados.

Las escenas violentas que el niño ve por televisión «legitiman» la violencia del entorno. José Antonio Marina.

¿Cuál es la estructura?

Tesis: es la idea que se pretende defender.

Una buena tesis debe: - ceñirse al tema, es decir, tener un alcance limitado (un tema muy amplio es difícil de desarrollar) -Se debe formular de forma afirmativa, evitando palabras, cliché, metáforas.

Cuerpo argumentativo: son las razones que apoyan la tesis.

Refutación o rechazo de las ideas contrarias, es de gran importancia pues en ella puede encontrarse el éxito de nuestro objetivo (recordemos: convencer a los demás).

Conclusión:

Es la parte final en la que recordamos los puntos más importantes de nuestra argumentación de forma resumida y ordenada para que los recuerde el receptor y de este modo consigamos convencerlo

EJERCICIOS:

COMPLEMENTA LA INFORMACIÓN SOBRE EL TEMA CON LO VISTO EN EL VIDEO

EVALUACIÓN:

LEE SOBRE ALGUNO DE LOS SIGUIENTES TEMAS Y PREPARA ARGUMENTACIÓN ORAL

PARA ELLO CONSULTA Y ESCRIBE LOS ARGUMENTOS QUE VAS A DAR A CONOCER

REALIZA VIDEO SOBRE TU ARGUMENTACIÓN ORAL SOBRE EL TEMA QUE ESCOJAS, DONDE SE EVIDENCIE QUE ESTAS A FAVOR O EN CONTRA, PERO EXPRESANDO TUS ARGUMENTOS, POR ESO TIENEN QUE LEER SOBRE EL TEMA QUE ESCOJAN PARA CUADRAR LOS ARGUMENTOS QUE VAN A EXPRESAR EN EL VIDEO

ESCOGE ALGUNO DE LOS TEMAS QUE TE PROPONGO

- DEBES EMPEZAR PRESENTANDOTE (NOMBRE, GRADO, ASIGNATURA, DOCENTE)
- LUEGO HABLANDO DEL TEMA EN GENERAL
- DESPUÉS LOS ARGUMENTOS A FAVOR O EN CONTRA DEL TEMA QUE ESCOGISTE
- FINALIZAN CON UNA REFLEXIÓN SOBRE EL TEMA QUE ESCOGIERON
- DAN GRACIAS Y SE DESPIDEN

TEMAS

LEGALIZACIÓN DEL ABORTO

LA EUTANASIA

CONSERVACIÓN DEL MEDIO AMBIENTE

EL REGRESO A CLASES

ESCUCHAR MÚSICA MIENTRAS SE LEE O HACE TAREAS

MATRIMONIO DE PAREJAS DEL MISMO SEXO

MALTRATO ANIMAL

LA EDUCACIÓN VIRTUAL

ENVIAR EL VIDEO A LA DOCENTE EN LA FECHA REQUERIDA

RECUERDEN QUE TIENEN 2 SEMANAS PARA PRESENTAR LAS ACTIVIDADES QUE SE PIDEN

MANOS A LA OBRA MIS MUCHACHOS

BENDICIONES!!!

BIBLIOGRAFÍA:

<https://aprende.colombiaaprende.edu.co/sites/default/files/2019/07/20190720144000/20190720144000.pdf>