

PROPÓSITO:

Fomentar hábitos para construir un proyecto de vida propio, útil y propositivo.

MOTIVACIÓN:

Observa este video de 2 minutos <https://www.youtube.com/watch?v=ynsvSMbk7NU>

EXPLICACIÓN:

Consulte: NEGOCIAR CON ÉXITO y GANAR-GANAR. Presente resumen a mano, no mayor de 5 renglones

EJERCICIOS:

- Consulte y luego con sus propias palabras explique:
- **¿Qué es una técnica de negociación y para qué sirve?. Máximo 10 renglones**

Ganar-Perder/Perder-Ganar ----- Perder-perder. Máximo 10 renglones

Trabaje directamente por la plataforma o si lo desea envíe evidencias al correo carlosarturobejaranoavila@gmail.com

En caso de enviar fotografías por correo debe escribir a mano, en la parte superior de la hoja su nombre completo, el título muy claro, el grado.

EVALUACIÓN:

Se utilizará ZOOM para evaluar de manera individual, por lo tanto prepare su intervención no mayor a dos minutos teniendo en cuenta los términos mencionados: Publico, objeto, tema, lugar y tiempo.

BIBLIOGRAFÍA:

Negociar con éxito