

PROPÓSITO:

GUIA 02

Realizar un plan de negocios

MOTIVACIÓN:

La fábula de la gallina de los huevos de oro



Había una vez una pareja de campesinos pobres, que soñaban con un mejor futuro, pero pese a su trabajo apenas conseguían lo suficiente para sobrevivir. Sin embargo, un día, la mujer, emocionada, fue a buscar el marido, porque había sucedido un hecho insólito e imposible: ¡su gallina había puesto un huevo de oro!

No podían creer la suerte que habían tenido. Decidieron cuidar muy bien al animal, y ver si la historia se repetía otros días. Se esmeraron en darle la mejor comida y los mejores cuidados, y al día siguiente, la gallina puso otro huevo de oro. Y también al día siguiente, y al siguiente...

Pese al increíble cambio de suerte que había tenido la pareja de campesinos, el valor de los huevos de oro no era tan grande como para convertirse en muy ricos a corto plazo. Al principio, acogieron la noticia con alegría y esperanza, pero poco a poco, les fue pareciendo que tendrían que esperar demasiado tiempo para llegar al nivel de riqueza que anhelaban.

Por este motivo, el campesino le propuso un día a su esposa abrir la gallina para ver qué secreto escondía, y de esa forma poder producir oro en grandes cantidades. Además, probablemente la gallina contuviese muchos huevos de oro. La mujer estuvo de acuerdo, y sacrificaron al animal para examinarlo. Pero no encontraron nada más que las entrañas habituales de una gallina. Y enseguida se arrepintieron. ¡Habían matado la gallina de los huevos de oro!

Moraleja y consejos para emprendedores

Las prisas y la avaricia son malas consejeras. Si algo funciona, es mejor dejarle

tiempo e ir recogiendo los beneficios, en vez de querer quemar etapas y arriesgarse a perderlo todo. Te voy a poner ejemplos de lo que hacen a veces los empresarios por avaricia:

- Reinvertir todos los beneficios en el crecimiento de la empresa, de la misma forma que un jugador de apuestas llega a volver a poner en juego todo lo que ha ganado, hasta que lo pierde todo. Eso hizo el famoso “rey del pan a 20 céntimos” en Valencia, pero es solo un ejemplo dentro de muchos casos similares.
- Decidir cerrar un negocio rentable para invertir en otro cuya rentabilidad es desconocida, pero teóricamente mejor.
- Apretar tanto a proveedores, empleados y clientes que al final están todos descontentos y acaba perjudicando la rentabilidad e incluso el futuro de la empresa.
- Cambiar algo que funciona pensando que pueda funcionar mucho mejor, y estropear el delicado equilibrio entre diseño de la oferta y demanda por parte del cliente.

Evidentemente, si tienes una gallina de los huevos de oro, tienes que cuidarla, pero sin caer en un inmovilismo conservador. Puedes hacer cambios graduales y probar mejoras, pero es aconsejable que lo hagas con cuidado. Los campesinos podrían haber probado a ver si con otro tipo de comida la gallina ponía huevos más grandes o más pequeños.

Hay siempre una parte de misterio en los negocios. Hay que aceptar que no se puede explicar todo y ser práctico: enfocarse en lo que funciona y potenciarlo, a la vez que se intenta corregir lo que no funciona.

EXPLICACIÓN:

Plan de negocio

es precisamente el documento escrito donde queda reflejado todo este análisis. Es resumidas cuentas el documento donde se cuenta:Cuál es la idea del negocio y qué objetivos tiene. Qué valor tiene con respecto al mercado y la competencia.

El objetivo principal de todo plan de negocio

debe ser lograr una mayor eficiencia en la gestión empresarial. Conocer la viabilidad y rentabilidad de un proyecto. Mediante un plan de negocio podemos identificar si nuestro proyecto empresarial es viable y cuál va a ser la rentabilidad del mismo.

como realizar un plan de negocios exitoso

1. descripción clara y objetiva de tu empresa, a qué se dedica y cómo se destaca en el mercado;
2. misión, visión y valores de tu **negocio**;
3. descripción de empresarios, empleados y qué esperar de cada uno de estos profesionales;
4. cuáles son los productos y servicios que comercializará tu empresa, así como sus beneficios;

EJERCICIOS:

1. explique la moraleja de la La fábula de la gallina de los huevos de oro
2. vas a crear una empresa y le realiza el plan de negocio teniendo en cuenta los 4 pasos

EVALUACIÓN:

1. Que es un plan de negocio?
2. Cuales son los pasos para realizar el plan de negocio?

BIBLIOGRAFÍA:

<https://www.emprendedores.es/plan-de-negocio/como-...>

<https://www.emprendedores.es/plan-de-negocio/cinco...>