PROPÓSITO:

Guía No. 26: Paradigmas del Emprendimiento - Hay que trabajar para vivir.

Permitir que el estudiante desarrolle ideas de emprendimiento innovadoras, aplicando el método SCAMPER y validar su propuesta con un estudio de mercado integrando metodologías activas y herramientas tecnológicas.

MOTIVACIÓN:



“Emprender un negocio es una decisión valiente y desafiante, que ofrece oportunidades únicas, para aquellos que se aventuran en el mundo empresarial. Si bien el camino puede ser difícil y lleno de obstáculos, las ventajas y recompensas potenciales, son innumerables. En este video te diremos las diversas ventajas de emprender un negocio, desde la independencia y la creatividad, hasta el crecimiento personal y financiero. Uno: Independencia y Autonomía. Una de las principales ventajas de emprender un negocio es la independencia que brinda a los emprendedores. En lugar de trabajar para alguien más, los empresarios pueden tomar decisiones y dirigir sus empresas a su manera. Esta autonomía les permite establecer sus horarios, definir objetivos y moldear la visión de su empresa, según sus propias ideas y valores. Dos: Oportunidad para innovar. El mundo empresarial está en constante cambio y evolución. Al emprender un negocio, los individuos tienen la oportunidad de innovar y crear soluciones únicas para resolver problemas y satisfacer necesidades del mercado. La libertad para experimentar y probar nuevas ideas fomenta la creatividad y puede llevar a la creación de productos o servicios revolucionarios. Tres: Crecimiento personal y Profesional. Emprender un negocio es un viaje de crecimiento profesional y personal. Los emprendedores deben enfrentar desafíos y superar obstáculos, lo que los ayuda a desarrollar habilidades de liderazgo, resolución de problemas, toma de decisiones y resiliencia. Cada paso en el camino empresarial brinda la oportunidad de aprender y crecer, lo que resulta en una mejora constante, tanto en el ámbito personal como en el profesional. Cuatro: Potencial de ganancias ilimitadas. A diferencia de un trabajo tradicional, donde los ingresos pueden estar limitados por un salario fijo, emprender un negocio ofrece un potencial de ganancias ilimitadas. A medida que la empresa crece y se expande, los emprendedores pueden aumentar sus ingresos y obtener beneficios significativos. Esta posibilidad de

acumular riqueza es una de las principales razones, por las que muchas personas optan por emprender. Cinco: Flexibilidad y equilibrio laboral. Emprender un negocio puede proporcionar una mayor flexibilidad en términos de horarios de trabajo y ubicación. Los empresarios pueden organizar su tiempo de manera mas eficiente para equilibrar su vida laboral y personal. Esto les permite pasar mas tiempo con sus seres queridos, dedicarse a pasiones personales y disfrutar de un mayor equilibrio entre el trabajo y la vida. Seis: Contribución a la sociedad. Los negocios exitosos, no solo generan beneficios financieros para los emprendedores, sino que también, pueden tener un impacto positivo en la sociedad. Al crear empleo y ofrecer productos o servicios valiosos, las empresas pueden mejorar la calidad de vida de las personas y contribuir al desarrollo económico de la comunidad en la que operas. Siete: Red de contactos y colaboraciones. El camino del emprendimiento ofrece la oportunidad de establecer conexiones significativas con otros empresarios, inversionistas, clientes y proveedores. Estas redes de contacto pueden ser invaluables para el crecimiento de su negocio y pueden dar lugar a colaboraciones estratégicas, alianzas comerciales y oportunidades de expansión. Ocho: Sentido de logro y satisfacción. El éxito de un negocio es una fuente de gran satisfacción personal y profesional para los emprendedores. Ver como una idea se convierte en una idea exitosa, superar desafíos y lograr metas establecidas, brinda un profundo sentido de logro y orgullo. Emprender un negocio es un camino que ofrece innumerables ventajas para aquellos dispuestos a asumir el desafío. La independencia, la innovación, el crecimiento personal y profesional, el potencial de ganancias ilimitadas, la flexibilidad laboral, la contribución a la sociedad, la creación de redes de contacto significativas y el sentido de logro, son sólo algunas de las recompensas que esperan a los emprendedores valientes…”

EXPLICACIÓN:

Claro que sí, pero hay que buscar la forma de trabajar para sí mismo no para otros. En este proceso es muy importante la formación, porque allí el emprendedor puede adquirir las habilidades y conocimientos necesarios para desarrollar su iniciativa de negocio. Mira el caso de los fundadores de Campoalto: “Éramos médicos y comenzamos a ayudar a un grupo de niñas para que estuvieran mejor formadas. Nunca pensamos en montar una empresa, sino en hacer un servicio social, Fotografía tomada de: http://vecinospereira.blogspot.com.co/2013 teníamos ganas de ayudar” (El Espectador, 2014)

EJERCICIOS:

1. Adquirir la guía. 2. Pegar la guía en el cuaderno. 3. Observar el video recomendado en la guía. 4. Copiar en el cuaderno lo que dice el video. 5. Leer la guía completamente. 6. Escribir la guía en el cuaderno. 7. Qué elementos claves le deja esta guía, en su propósito personal de emprender. 8. Realizar un dibujo a todo color relacionado con el tema de la guía.

EVALUACIÓN:

1. Trabajo en clase (1 punto); 2. Cuaderno al día (4 puntos); 3. Sustentación (2 puntos); 4. Orden en el puesto de trabajo (1 punto); 5. Actitud ante la clase (1 punto); 6. Adquisición de la guía (1 punto). Total: 10 puntos.

BIBLIOGRAFÍA:

file:///C:/Users/Julio%20Cesar%20Escobar/Desktop/Julio%202026/Emprendimiento/Cartilla%20SENA.pdf