

## PROPÓSITO:

Guía No. 20: Paradigmas del Emprendimiento - No todo el mundo nació para ser Empresario.

Permitir que el estudiante desarrolle ideas de emprendimiento innovadoras, aplicando el método SCAMPER y validar su propuesta con un estudio de mercado integrando metodologías activas y herramientas tecnológicas.

## MOTIVACIÓN:



“Ser empresario no es para cualquiera. Tu familia te hará reclamaciones porque, trabajas mucho o nunca te ven. Tus empleados te harán reclamaciones, porque sentirán que los estás explotando sin entender, que estás compartiendo el beneficio, pero no el riesgo. Tus acreedores te harán reclamaciones, porque sentirán que te estás haciendo rico a costa de ellos. Tu salud te hará reclamaciones, porque habrá días que no comas bien, que no duermas lo suficiente. Si las cosas salen bien, te tendrán envidia, dirán que tuviste suerte, que hiciste fraude, que te lo regalaron. Si las cosas salen mal, dirán que eres un tonto. Hablarán de cómo se debería haber hecho, aunque ellos nunca lo hayan intentado siquiera. Si hay ganancias, si hay fama, tendrás muchos amigos, muchos de ellos falsos. Si hay pérdidas, nadie te dirá: ¿Necesitas ayuda? ¿Necesitas un préstamo? ¿Te ayudo a recomenzar? En general, familiares, clientes, proveedores, empleados, pareja, te criticarán, te culparán, te exigirán. Por ello, ser emprendedor, ser empresario, es una de las labores mas honrosas y dignas de admiración que existen. Hay mucho en juego y casi nadie lo valorará, y aun así, tienes fe, luchas por un sueño y estás mejorando la vida, no solo la tuya, sino la de todos los involucrados. Otros se preocupan por llevar comida a su mesa. Tú, emprendedor, empresario, te preocupar por llevar comida a varias mesas, además de la tuya. Los partidos políticos, los funcionarios públicos, las grandes obras, las campañas electorales, todo se hace con los impuestos que pagamos. Por ello, emprendedores y empresarios, desde el que pone un abarroto, una carpintería, hasta los grandes emprendedores, los felicito, los admiro, los aplaudo, los respaldo, los acompaño, los escucho y sobre todo, están en mis oraciones. Porque solo el que carga el saco, sabe lo que pesa”.

## **EXPLICACIÓN:**

Quizá no todas las personas tienen la misma motivación para ser empresarios, pero es seguro que todas las personas muestran actitudes, valores, autoconceptos, conocimientos y habilidades que son propias del emprendedor y que pueden ser usadas para el arranque de una empresa. Lo que se necesita para ser emprendedor es tener competencias, habilidades, capacidades y actitudes y conocimientos técnicos sobre una labor específica. Recuerda que se aprende a caminar después de gatear, a correr después de caminar y a hacer empresa, después de emprender. Es cierto que no todo el mundo nació para ser empresario, pero seguro que todos poseen habilidades emprendedoras.

## **EJERCICIOS:**

1. Adquirir la guía.
2. Pegar la guía en el cuaderno.
3. Observar el video recomendado en la guía.
4. Copiar en el cuaderno lo que dice el video.
5. Leer la guía completamente.
6. Escribir la guía en el cuaderno.
7. Realizar un dibujo a todo color relacionado con el tema de la guía.

## **EVALUACIÓN:**

1. Trabajo en clase (1 punto); 2. Cuaderno al día (4 puntos); 3. Sustentación (2 puntos); 4. Orden en el puesto de trabajo (1 punto); 5. Actitud ante la clase (1 punto); 6. Adquisición de la guía (1 punto).

Total: 10 puntos.

## **BIBLIOGRAFÍA:**



<file:///C:/Users/Julio%20Cesar%20Escobar/Desktop/Julio%202026/Emprendimiento/Cartilla%20SENA.pdf>  
f