

PROPÓSITO:

Guía No. 3: Características de un Emprendedor

Permitir que el estudiante desarrolle ideas de emprendimiento innovadoras, aplicando el método SCAMPER y validar su propuesta con un estudio de mercado integrando metodologías activas y herramientas tecnológicas.

MOTIVACIÓN:

“Muchas personas quieren emprender, ya sea un proyecto, una idea, una meta, un viaje, un negocio o lo que sea. Recuerda que el emprendedor es una persona que toma la iniciativa para comenzar un nuevo reto. Aquí te dejamos trece características que un emprendedor necesita para tener éxito. 1. Sueño claro: No hay viento a favor para quien no sabe a donde va. Si tú no tienes tus objetivos claros, con fechas establecidas para que se cumplan, muy probablemente no llegues nada lejos. El saber a dónde se dirige uno, es sin duda algo fundamental, ya que todo el plan de acción va en base a nuestros sueños. 2. Un deseo ardiente: Si no deseas ardientemente lo que quieres, al punto de llegarlo a hacer una obsesión, entonces, ese no es tu sueño, y nada mas te estas contando historias. El deseo ardiente te hará moverte del sofá e ir a conseguir esos sueños, sí o sí, ya que está acompañado con una determinación sin precedentes. Recuerda que cuando un hombre, desea algo tan imperiosamente, que está dispuesto a apostar todo su futuro a una sola carta para conseguirlo, tiene asegurado el triunfo. 3. La visión: Vista es lo que ves con los ojos, visión es lo que ves con la mente. Sin duda, la visión es algo fundamental, tienes que saber visualizar el futuro de tu organización y tener una visión clara de tu destino; El no tener una visión de todo tu camino, puede hacer que tu meta no sea la correcta, ya que todo esto tiene que estar alineado con tus objetivos. 4. Toma riesgos: El emprendedor sabe muy bien los riesgos por los cuales va a atravesar. El futuro es incierto y los riesgos cada día son mayores, pero solo las personas que corren riesgos son las que saldrán adelante, ya que están dispuestas a salir de su zona de confort y arriesgarse para un éxito mayor. 5. Invierte: No solo nos referimos a la inversión de dinero, el emprendedor sabe que el hecho de tener metas muy grandes va a requerir de una gran inversión para lograrlas, tanto de dinero como de tiempo y energía. El poder de la inversión es extremo, ya que, gracias a esa inversión, vamos a poder crecer exponencialmente. 6. Es Paciente: La paciencia es una habilidad que se tiene que

cultivar día con día, normalmente la gente vive en un mundo de gratificaciones instantánea, donde quieren todo rápido y fácil, sin embargo, las personas exitosas, saben que necesitan ver a largo plazo y soportar el tiempo que sea necesario⁷. Es Creativo y desarrolla su imaginación: La capacidad para inventar y crear nuevas cosas es algo de lo mas requerido a la hora de emprender, gracias a ésta, podemos crear cosas que cubran alguna necesidad e innovar constantemente. 8. Se Enfoca: Recuerda, en lo que te enfocas, se expande. Si tu foco está en las cosas que no puedes controlar, como lo vimos en el libro, el obstáculo es el camino, no vas a llegar nada lejos. Enfócate en tu proceso y no dejes que nada ni nadie te distraiga para conseguirla. 9. Liderazgo: Tu capacidad de dirigir, determina tu nivel de eficacia. Tu potencial es limitado, si tu capacidad de dirigir es baja. Todo lo verdaderamente potente, requiere de mas personas. Entrena y recluta gente más hábil que tú y tu organización se ira al siguiente nivel. 10. Se adapta rápidamente: Como ya mencionamos, el futuro es incierto, las cosas de un día para otro pueden cambiar drásticamente. La capacidad de adaptación es fundamental. Las personas que no se adaptan, quiebran, ya que, ante un nuevo mundo y una nueva perspectiva, las ideas viejas, tienden a ser obsoletas. 11. Perseverancia: Ante tanto ajetreo, tendemos a flaquear, fácilmente, pero hay que soportar todos estos obstáculos y seguir sin rendirnos. Si te rindes, de nada sirvió tanto esfuerzo y lo peor de todo, es que no lograrás cumplir tus objetivos. 12. Resiliencia: La capacidad de superar cualquier circunstancia, te ayudará a perseverar, ya sea la muerte de un ser querido, el quebrar una empresa, el quedar inválido o cualquier cosa que pueda pasar, hay que aceptarlo, aprender de ello y superarlo, de lo contrario, fracasaremos. 13: Pasión por lo que haces: El amar el proyecto que estas haciendo, determinará todos tus días de éxito, si es algo que te gusta y en lo que eres bueno, llegarás con mas facilidad y rapidez, pero recuerda, amarlo no significa quedarte siempre con ese proyecto, si es necesario cambiarlo, hazlo. La pasión también hará que el proceso sea mas divertido y no importarán los obstáculos que atraveses...”

EXPLICACIÓN:

Los emprendedores, sobre todo aquellos que alcanzan el éxito con sus negocios, poseen ciertas peculiaridades comunes que les diferencian de otras figuras como los empresarios. De acuerdo con Harvard Business School, algunas de estas características son: Curiosidad, Adaptabilidad, Capacidad de decisión, Formación de equipos y Persistencia.

EJERCICIOS:

1. Adquirir la guía; 2. Pegar la guía en el cuaderno; 3. Observar el video recomendado en la guía. 4. Copiar en el cuaderno lo que dice el video; 5. Leer la guía completamente; 6. Escribir la guía en el cuaderno; 7. Teniendo en cuenta las 13 características que un emprendedor necesita para tener éxito ¿Cuáles de estas características posee usted en este momento? 8. Teniendo en cuenta las 13 características que un emprendedor necesita para tener éxito ¿Cuáles de estas características no posee usted en este momento? 9. Teniendo en cuenta las 13 características que un emprendedor necesita para tener éxito, ¿Qué podría hacer usted para adquirir las características que no posee aún? 10. Realizar un dibujo a todo color relacionado con el tema tratado en esta guía.

EVALUACIÓN:

1. Trabajo en clase (1 punto); 2. Cuaderno al día (4 puntos); 3. Sustentación (2 puntos); 4. Orden en el puesto de trabajo (1 punto); 5. Actitud ante la clase (1 punto); 6. Adquisición de la guía (1 punto).

Total: 10 puntos.

BIBLIOGRAFÍA:

<https://www.bbva.com/es/innovacion/cuales-son-los-principales-tipos-de-emprendedores-que-hay/>