

PROPÓSITO:**MOTIVACIÓN:**

ASÍ LO HACEN LOS EXPERTOS

DESDE EL PRINCIPIO...

A Melissa y a Darío les encanta la moda, por eso vieron en este sector del mercado una oportunidad para hacer dinero.

Melissa y Darío, a través de redes sociales, empezaron a mover su negocio de venta de ropa y accesorios de segunda. En principio, su estrategia consistía en contactar a los interesados para que hicieran un intercambio y ellos recibían una comisión, después, como había gente que no tenía producto para intercambiar, empezaron a vender los productos directamente.

Durante el primer semestre del año las ventas fueron constantes, algo que los jóvenes no se esperaban. Sin embargo, el último trimestre éstas empezaron a irse a pique, pasando algunas semanas sin vender nada.

El viernes, mientras que los amigos hacían inventario de la mercancía empezaron a hablar sobre lo que estaba ocurriendo con su negocio.

- -Darío, dijo Melissa, he estado pensando en lo que está sucediendo con nuestro negocio y creo que es momento de tomar una decisión, o le metemos la ficha o lo dejamos morir. ¿Qué opinas?
- -No seas tan exagerada Meli, ¿Cómo vamos a dejar morir nuestro negocio? Tu sabes que la gente ya nos conoce, que somos un referente de moda en el colegio. Tenemos que impulsarlo. Yo también he estado reflexionando sobre lo que ha venido ocurriendo y creo que con la emoción de vender, de ver a la gente satisfecha con sus compras, de mover las redes, tomar fotos de los productos, etc., no nos hemos trazado un panorama claro acerca de hacia dónde queremos llevar nuestro negocio. En mi caso, creo que me dejó llevar por la emoción del momento, la que me produce una venta realizada.
- -Oye si, dijo Melissa, y sabes, hay otra cosa en la que yo he caído en cuenta, y es que con mi temor de no perder dinero no he dejado que invirtamos en más mercancía y productos de mejor calidad, creo que por eso no hemos podido atraer a más clientes.
- -Como te siento desanimada, te propongo algo, dijo Darío, ¿Qué tal si hablamos con el profe Fernando para que nos oriente? Como el tiene experiencia como emprendedor, puede darnos instrucciones claras sobre lo que debemos hacer.
- -¡De una! Llamémoslo.

Luego de comentarle a su profesor sobre la experiencia con su emprendimiento y la situación en la que se encontraban, él les formuló preguntas del tipo:

- ¿Cuál es el objetivo general de su negocio?
- ¿Han cumplido con su presupuesto?
- ¿Cómo va el flujo de caja?
- ¿Qué porcentaje de la ganancia están reinvertiendo mensualmente?

Melissa y Darío no supieron que responder, en realidad ellos sólo se dedicaron a conseguir prendas o accesorios, publicarlos en redes sociales y bueno, ir vendiendo lo que los clientes les iban pidiendo.

Profe Fernando, dijo Melissa, antes nos ha dado el negocio (jaja)...la verdad no tenemos un norte claro, hemos sido muy informales con el manejo de la información e incluso del dinero. Mejor dicho Darío, nos toca empezar desde el principio.

Meses después, y gracias al acompañamiento de su profesor, Darío y Melissa pudieron levantar su negocio. Comprendieron que sin una estructura clara es muy difícil orientarlo y tomar decisiones en relación con el bienestar del mismo.

Ceñirse a su plan de negocio, manejar con orden el presupuesto, aplicar estrategias de mercadeo, entre otros consejos que les dio el profesor les está dando excelentes resultados, pero más allá de eso, como lo manifiestan los jóvenes, los resultados más importantes los están alcanzando a nivel personal.

Darío, por ejemplo, está feliz de haber aprendido a manejar su tiempo y dinero, sabe que hay un momento para cada cosa y que para cumplir con sus metas de ahorro, por ejemplo, debe postergar la satisfacción inmediata. En este momento está tomando un curso de marketing digital y cada vez las publicaciones en redes sociales son de mejor calidad y tienen más likes.

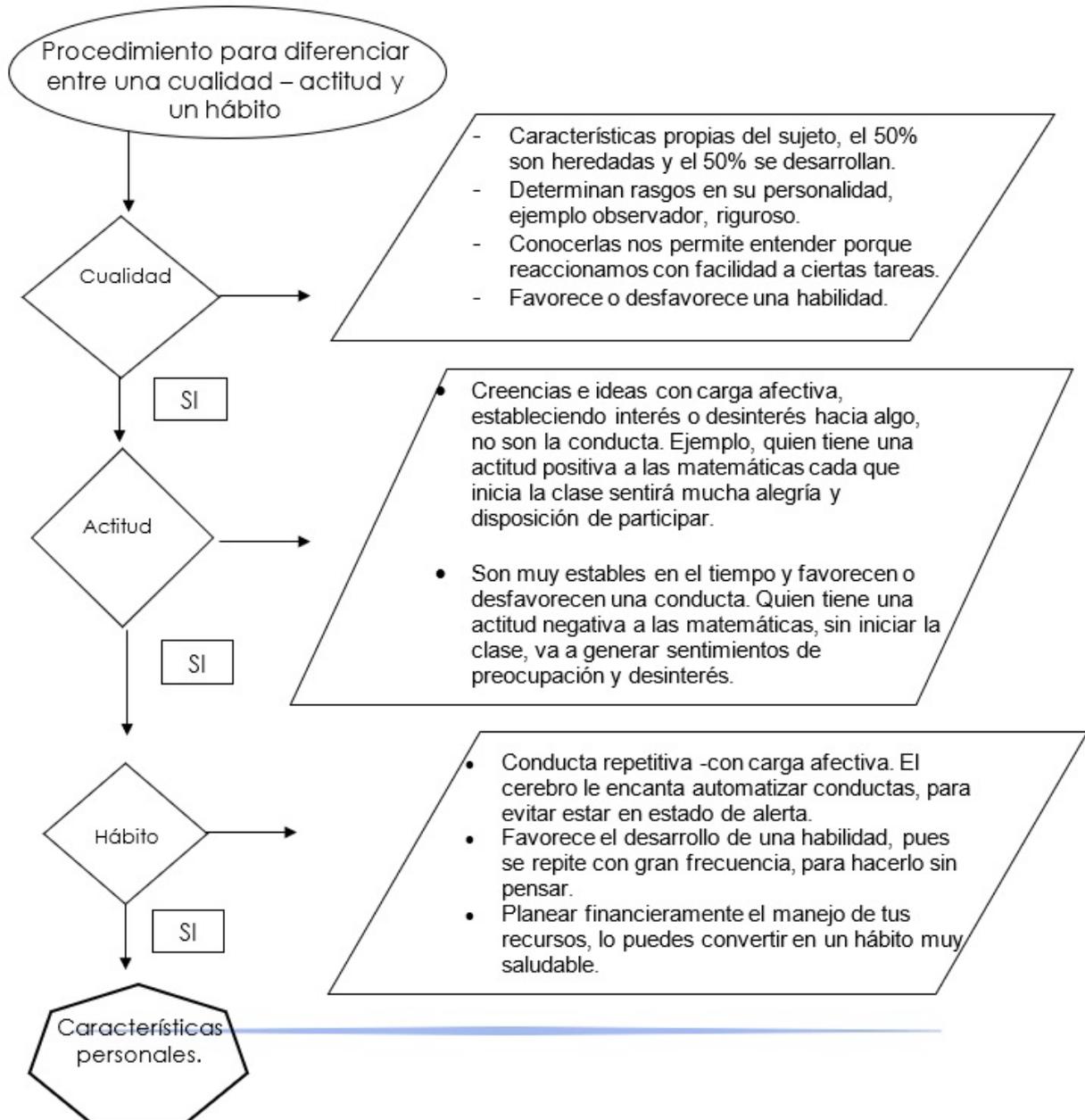
Por otro lado, Melissa ha comprendido que un emprendedor, además de organizado debe ser arriesgado, claro, siempre y cuando la ocasión lo amerite y se analice cada paso que se debe dar. A la fecha ha podido hacer alianzas con proveedores que no sólo le ofrecen productos de mejor calidad, sino que también se ajustan al presupuesto y mes a mes, además de garantizar un ahorro para ella y Darío, han tenido dinero suficiente para reinvertir en mercancía.

EXPLICACIÓN:



CONOCE LOS SECRETOS

Para conocer las diferencias entre una cualidad, actitud y hábito, revisa el siguiente procedimiento



EJERCICIOS:



En grupo o de forma individual, resuelve las preguntas del procedimiento de toma de decisiones con la historia de Melissa y Darío.

DELIMITAR:

Idea 1:

Conector:

Idea 2:

DESCRIBIR

Observe y recopile la información necesaria para resolver la pregunta formulada:

* Describe con tus palabras que información buscaron Melissa y Darío:

* Organiza la información para identificar prioridades y posibles soluciones

* Describe cómo organizaron la información Melissa y Darío:

RELACIONAR:

Con la información organizada da respuesta a la idea 1 y la idea 2?

* Identifica las respuestas que dieron Melissa y Darío

Evalúa los escenarios y consecuencias posibles de cada idea:

* Describe las relaciones que encontraron Melissa y Darío para evaluar lo bueno y lo malo de cada una de las opciones

ANALIZAR:

• Analiza y describe con tus palabras que tuvieron en cuenta Melissa y Darío para decidir

• Evalúa la decisión. Finalmente Melissa y Darío quedaron contentos con su decisión, argumenta tu respuesta

RETO

RETO 01

¡Manos a la obra!

- Crea tu propia línea del tiempo para un año.
- Identifica los momentos importantes de gasto.
- Identifica ingresos no mensuales.
- Utiliza colores diferentes para ingresos y gastos.



EVALUACIÓN:



Desarrolla una postura crítica y objetiva, tratando de evaluar cómo estuvo tu aprendizaje. Comparte con tus compañeros y tu profesor.

Enunciado (indicadores de resultado)	¡Lo hice súper bien!	Lo hice bien.	La próxima vez lo haré mejor.
Comprendí qué son las cualidades y la personalidad financiera			
Identifiqué cuáles son los diferentes tipos de personalidades financieras.			
Identifiqué cuales son los beneficios de identificar mis cualidades <u>para tomar</u> de decisiones			
Participé activamente en las actividades.			
Respeté los aportes de mis compañeros durante la sesión.			

¡Ahora sabes lo importante qué es conocerse para ser un gran financiero!

BIBLIOGRAFÍA: