PROPÓSITO:

MOTIVACIÓN:



ASÍ LO HACEN LOS EXPERTOS

LA PRIMERA FOTO

-Mira ése celular, con 3 lentes diferentes, 48 mega pixeles, resolución completa en HD y con configuración especial para juegos. ¡Es asombroso! Dijo Cata mientras exploraba unas vitrinas en el centro comercial.

-Podrás tomar buenas fotos con él, tiene al menos dos veces más resolución que tu celular viejo –contestó su amigo Bruno-.

-Sí, y tiene incluido una aplicación para mejorar las tomas. Pero también tiene un precio muy alto -dijo Cata mientras revisaba la etiqueta- ¿375 mil?, no tengo suficiente dinero para comprarlo.

-Mira este otro, es mucho más barato. Sólo 190 mil. Está casi a mitad de precio.

-Sí, pero no es mucho mejor que el primero- dijo ella un poco decepcionada

Cata no había renunciado a su deseo de comprar ése celular que había visto en el escaparate, así que ya en su habitación, reunió todo el dinero que había guardado y lo contó. Solo tenía 135 mil pesos y estaba muy lejos de lo que necesitaba, para comprar el celular.

-Ya sé- se animó Cata- haré una lista con todas las personas a las que les pueda ofrecer pequeñas tareas para conseguir dinero extra. Empezaré con Papá y los abuelos y luego, pondré los nombres de los amigos cercanos y vecinos. Les ofreceré tareas como lavar alfombras. Arreglar el jardín. Cuidar de niños pequeños. ¡Reuniré el dinero en poco tiempo!

El plan inició cuidando del pequeño Alan, el hijo de su vecina. Al segundo día sacudió todas las alfombras en casa de sus abuelos. Para el tercero, ya estaba un poco agotada, pero sabía que ése era el plan que debía seguir, para comprar el celular que quería.

A la mañana siguiente, puso unos anuncios con su número de teléfono para ampliar las posibilidades de trabajo y justo allí, recibió una llamada de una amiga con la que no se veía hace tiempo.

-Hola Cata, hace mucho no hablamos, ¿cómo estás?

Muy bien gracias- respondió ella-

-Quería invitarte a mi casa para que nos reencontremos-

-Lo siento querida- respondió Cata- esta semana estaré ocupada todos los días.

-Será entonces luego. Dijo desilusionada su amiga.

Pasado un tiempo, mientras trabajaba en el jardín de una de sus clientes, recibió otra llamada. Era su amigo Bruno que quería encontrarse con ella para dar un paseo, pero Cata volvió a negarse. Estaba muy comprometida con el trabajo y por eso continuó rechazando los planes de sus amigos, que dejaron de llamarla.

Unos días después se encontraron por casualidad Bruno y Cata en la calle. Ella iba afanada luego de atender uno de sus trabajos. Como casi ni lo saluda, él la detiene y le dice:

-No puedes seguir ignorando a tus amigos. El ganar dinero es importante, pero no puede convertirse en una obsesión que ponga en riesgo tu relación con todos.

-Tienes razón Bruno -contestó ella- he sido muy egoísta ignorándolos últimamente. E incluso en mi casa han notado el cambio. Creo que al final no necesito un celular tan avanzado, sólo lo deseo mucho. Son cosas diferentes. Gracias por hablar conmigo y hacérmelo notar.

-De nada Cata, ahora vete a descansar un poco te ves terrible, pero espero que mañana nos encontremos para dar una vuelta en el centro comercial-

-Así será -contestó Cata-

Ése día, frente al escaparate de los celulares, Bruno se dio cuenta que su amiga aún veía con deseo el celular y por esto le preguntó:

- ¿Cuánto alcanzaste a reunir para tu celular?

-Con todo lo que hice éstas semanas junté unos 315 mil pesos. Al final, no alcancé lo que cuesta el aparato.

-Bueno, como he sido testigo de todo tu sacrificio, voy a prestarte los 60 mil que te hacen falta para comprar ese bendito celular.

¿En serio? ¡Muchas, muchas gracias! Dijo emocionada Cata. Y ya sé a quién le voy a tomar la primera foto.

-Si me la vas a tomar a mí, tú también tienes que aparecer –dijo Bruno- Y luego que se la tomaron, sacaron dos copias, que enmarcaron cada uno, para celebrar su amistad.

EXPLICACIÓN:

Después de observar un objeto y delimitarlo la tarea de todo investigador para resolver sus preguntas es describir.

El arte de describir hace referencia a la capacidad que tenemos de nombrar todas las características del objeto, sin dar su nombre. Es explicar de forma detallada y organizada como es una cosa, una persona, un lugar y una situación. Si pensamos en describir una silla diríamos, tiene 4 patas, un espaldar, un sentadero, puede ser construida con diferentes materiales por ejemplo madera o metal, sirve para sentarnos, etc.

Si pensamos en describir nuestro patrimonio diríamos, por ejemplo:

Tengo: 5 chaquetas – 4 Pares de zapatos – Una patineta - $150.000 en la alcancía. – Una bicicleta – etc.

Si alguien nos solicitara describir las chaquetas, diríamos, por ejemplo:

2 son rojas: De esas una de material impermeable con cremallera y una de algodón con botones. 2 son negras: De esas una de material impermeable con botones y una de algodón con cremallera. Por ultimo, 1 Blanca de material impermeable con cremallera.

En la toma de decisiones el primer paso es observar y delimitar la pregunta que debemos responder, el segundo gran paso es describir las características y elementos que nos permitirán resolver dicha pregunta, por último, analizar la información para tomar una buena decisión.



EXPEDICCIONARIO

ARCA DE LA SABIDURIA: A lo largo de la sesión vas a encontrar palabras claves que te ayudaran a desarrollar la competencia, memoriza y consúltalas las veces que sea necesario, las definiciones son tomadas del diccionario de la Real Academia de La Lengua Española.

Necesitas saber qué es...

Observar: Implica separar cada uno de los elementos que conforman un todo y profundizar en cada una de ellas, para comprender su relación. En la toma de decisiones utilizamos la observación para delimitar la pregunta que debemos resolver.*Ejemplo: Barry estaba muy contento ayudando a organizar todos los detalles de la fiesta con la mamá de Maya, pero* ***observo*** *que aún no tenía el regalo para Maya, así que se preguntó "Qué regalo puedo comprar a Maya antes que inicie la fiesta".*

Describir: Determinar los atributos peculiares de alguien o de algo (objeto, relación, hecho, concepto, etc.), de modo que claramente se distinga de los demás. En la toma de decisiones utilizamos la descripción para resolver la pregunta que realizamos en el punto anterior. *Ejemplo: Barry debía revisar cada uno de los juguetes que había en la tienda y mirar sus características, para entender cuál le gustaría a Maya, también debía revisar el precio otra característica importante a la hora de tomar decisiones y así seleccionar cual puede comprar.*

Predecir: Anunciar por revelación, conocimiento fundado, intuición o conjetura algo que ha de suceder. Nos permite fijar la atención en dos o más variables para descubrir sus relaciones y estimar sus resultados.

Ejemplo: Barry aprendió que anticipar y organizar un plan de compras le permite obtener mejores resultados en el manejo de los recursos, también aprendió que no planear las compras puede llevarlo a malgastar el dinero.

Variable 1: Planear

Variable 2 Manejo de recursos

Comprender: Significar, interiorizar la realidad material a la que se refiere una representación, traducir esa representación de la realidad al propio lenguaje y transformarla con su aplicación o reflexión. *Ejemplo: Barry comprendió la importancia de la planeación y desde entonces tomo la buena costumbre de organizar sus compras y siempre lleva un registro de qué necesitaba, para qué lo necesitaba y cómo pretendía ahorrar para obtenerlo.* **Y esa buena costumbre cambió su vida.**

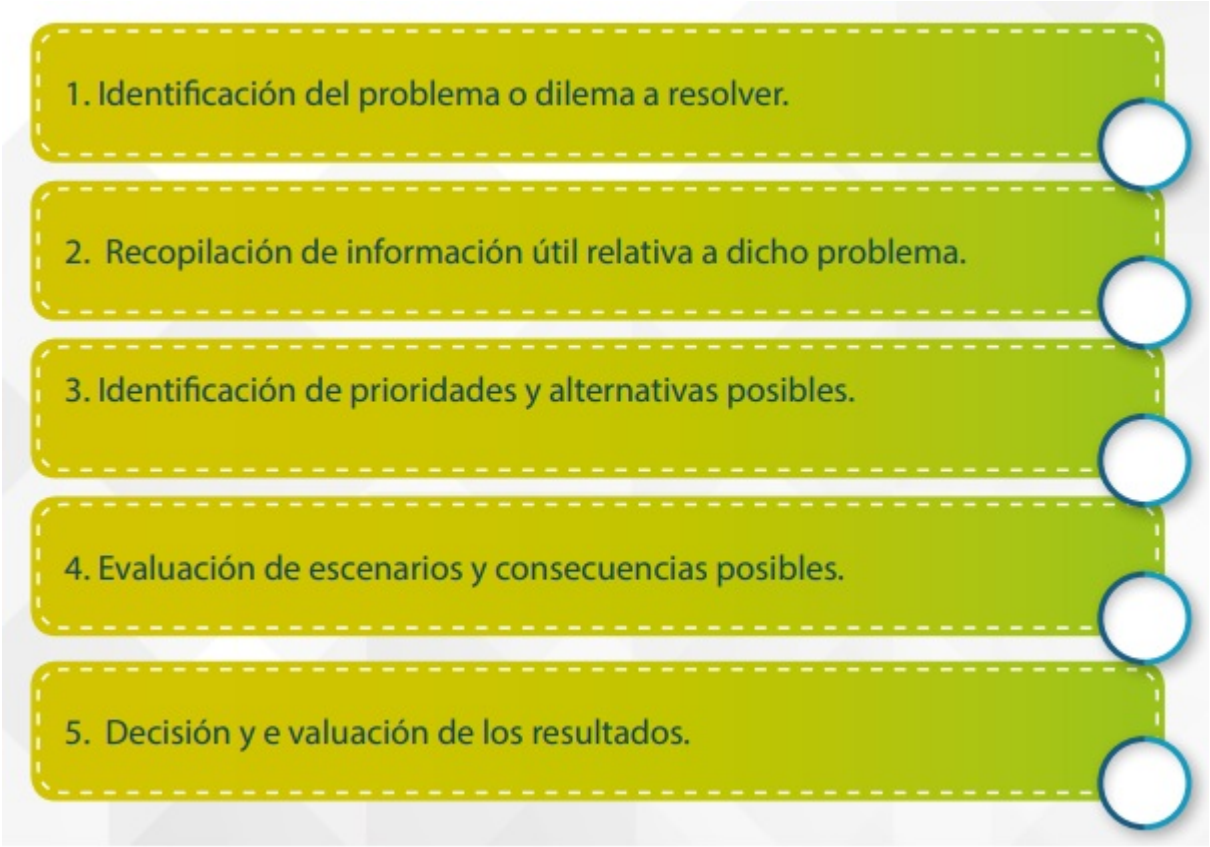
Costo de oportunidad: Hace referencia al costo de la alternativa a la que renunciamos cuando tomamos una determinada decisión; éste incluye los beneficios que habríamos recibido si hubiéramos

escogido la otra opción. alternativa. *Ejemplo: Barry gasto el dinero de la tarjeta en el regalo y no tenían como pagar el recibo de la luz. Muchas veces compramos apresurados y cuando realmente necesitamos el dinero no lo tenemos disponible.*

EJERCICIOS:

DESAFÍOS DE PRUEBA

Vuelve a leer la historia de José Manuel, marca con una V los pasos que si realizo y con una F los pasos que no utilizo en la toma de decisiones informada.



Vuelve a leer la historia de José Manuel y diligencia la siguiente matriz FODA, recuerda que el dinero y el tiempo son los recursos que estamos aprendiendo a optimizar.

Fortalezas:	Oportunidades :
Debilidades:	Amenazas:

EVALUACIÓN:



COMPARTE TUS HALLAZGOS:

¿Conoces historias similares a las de José Manuel? Comparte con tus compañeros

_____

_____

Describe con tus palabras que te deja la importancia de realizar un análisis FODA para tomar decisiones con información.

_____

_____

¿Recuerda si alguna vez te has acelerado a desarrollar un plan y después piensas que lo hubieras podido gastar en otra cosa? Comparte.

_____

BIBLIOGRAFÍA: