PROPÓSITO:

RECONOCE LA DIFERENCIA ENTRE CULIDADES Y ERRORES COMO EMPRENDEDOR.

MOTIVACIÓN:

EXPLICACIÓN:

Aspectos negativos de un emprendedor. Forma parte de la naturaleza de los empresarios ser persistentes y optimistas. Sin embargo, es prudente hacer un alto en el camino para entender qué errores cometen.

1. NO EMPEZAR: Una de las principales causas del fracaso de un emprendedor es la falta de investigación de mercados y no contar con un plan de negocios bien estructurado.

2. PENSAR QUE NO HAY COMPETENCIA: Sucede con frecuencia que los emprendedores se entusiasman a tal punto con sus ideas que tienden a pensar que para ellos no existe competencia y que se venden solos.

3. NO FORMAR BUENOS EQUIPOS: Uno de los errores más comunes de los emprendedores es creer que pueden sacar adelante sus proyectos solos.

4. PENSAR QUE HACER EMPRESA ES UNA ACTIVIDAD DE MEDIO TIEMPO: Creer y, pensar que es posible hacer empresa mientras se tienen otras ocupaciones es una mala estrategia

5. NO TENER PRESENTES LOS ASPECTOS LEGALES: Los emprendedores tienden a conocer hasta los más mínimos detalles en aspectos operacionales del negocio, pero olvidan por completo su estructura legal.

6. CRECER MÁS RÁPIDO DE LO POSIBLE: es un error respecto al crecimiento, pensar que se debe maximizar, cunado lo importante es que sea una empresa sostenible.

7. EXCESO DE OPTIMISMO: la mayor queja de los inversionistas en el mundo es que les falta realismo en sus proyecciones.

8. INCAPACIDAD PARA AFRONTAR EL CAMBIO: El mundo de los negocios está lleno de ejemplos de éxito empresarial de personas que han retomado ideas que otros han desechado

9. FALTA DE CONOCIMIENTO DE SÍ MISMO: Todo emprendedor antes de montar empresa debe contestarse unas preguntas básicas: ¿Tengo claridad en mis metas? ¿Estoy pensando en la estrategia correcta? ¿Puedo ejecutarla?

10. NO PONERSE EN LOS ZAPATOS DE LOS INVERSIONISTAS: "los emprendedores y los inversionistas manejan dos lenguajes distintos, los primeros siempre están pensando en productos y no entienden que los segundos piensan en términos de rentabilidad". Así, el desconocimiento de las relaciones gana-gana entre emprendedores e inversionistas puede ser uno de los mayores errores cometidos.



La creatividad, la pasión, las ganas, el espíritu competitivo, la ética, la concentración y el balance, son generalidades que harán que escale los peldaños de la inalcanzable cúspide donde se encuentran 'enterrados' sus ambiciones, sueños y anhelos.14/10/2015



7 Características de un buen emprendedor

- #Pasión. Siempre has lo que te gusta, no mires el trabajo como una obligación, trabaja porque realmente te gusta lo que haces.
- #Ambición. ...
- #Iniciativa. ...
- #Superación. ...
- #Creatividad. ...
- #Liderazgo. ...
- #Organización.

EJERCICIOS:

Escribe en el cuaderno de emprendimiento toda la teoria sobre las cualidades de un emprendedor y luego dibuja 5 de ellos

CUALIDADES DE UN EMPRENDEDOR

ACTIVIDAD DE CLASE:

1. Lea atentamente el texto, y haga una lista de 10 palabras importantes o interesante (valen las desconocidas)
2. ¿Por qué cree que los aspectos mencionados en el texto, son negativos? Explique su respuesta.
3. Explique los 10 aspectos negativos de un emprendedor, con sus propias palabras, (puede ser con ejemplo) puede hacerlo en forma de cuadro.
4. Realice una historieta o un guion donde represente algunos aspectos negativos de un emprendedor.

EVALUACIÓN:

LA EVALUACION SE VA HACIENDO EN LA CLASE VIRTUAL.

BIBLIOGRAFÍA:

TEXTOS CONSULTADOS POR INTERNET.