

PROPÓSITO:**MOTIVACIÓN:****ASÍ LO HACEN LOS EXPERTOS**

Juan Martín y Ricardo llevan casi tres años importando juguetes de la China, este par de primos, que en realidad parecen hermanos, tienen grandes sueños, por lo cual se arriesgaron a traer diferentes productos y por fortuna, gracias a su inteligencia financiera, y por supuesto, a su carisma, han podido mantener el negocio generando excelentes utilidades.

Con el boom de los popit, hace dos meses solicitaron un pedido con variedad de este producto, desde los pequeños con figuras básicas, hasta los más grandes con figuras de diferentes personajes y variedad de colores.

Quincenalmente, a no ser que ocurra algo extraordinario, los niños se reúnen a revisar su flujo de caja y ajustar alguno que otro detalle de su presupuesto. Gracias a la orientación que han recibido de sus padres, tienen definido el siguiente procedimiento para dicha revisión:

Ricardo, empezó a explicarle a su compañero:

En relación con nuestro **flujo de caja** los **ingresos** de este mes fueron superiores a los del mes anterior, es decir, hemos mantenido nuestras ventas de acuerdo con lo que proyectamos. Los **gastos** si se incrementaron un poco, pues hubo algunos días en que necesitamos de ayuda extra del domiciliario y de la tía Sandra para que atendiera llamadas y respondiera los mensajes de nuestros clientes, lo que nos representó 75.000 pesos. Sin embargo, la **utilidad** se incrementó, este mes ganamos 105.000 pesos más.

Revisemos ahora nuestra **situación financiera**, dijo Ricardo:

La utilidad total durante este mes fue de 897.000 pesos, sin embargo, debido al aumento en el precio del dólar y que decidimos invertir más dinero en la compra de los popit, nuestra **deuda** con el proveedor, aumentó, este mes debemos cancelarle 298.000 pesos, lo que nos deja con una **utilidad neta** de: 599.000 pesos. Entonces nos toca tomar una decisión Juan Martín, ¿Qué hacemos con lo que nos quedó?

Juan Martín rascándose la cabeza le dijo a su primo: ¡ay caramba!, no me esperaba que el dólar haya influido de ese modo en nuestro flujo de cada, especialmente cuando las ventas no han disminuido. El problema primo es que el mes pasado adquirí una deuda con mi hermano, porque entre los dos le dimos a mi mamá un regalo muy especial por su cumpleaños, no puedo incumplirle, me hizo jurarle que no le iba a quedar mal.

Por otro lado, Ricardo le dijo: Juan Martín, ten en cuenta que la **utilidad neta** tampoco nos alcanza para cubrir nuestros sueldos como lo tenemos estipulado. Se me ocurre que cada uno tome 200.000 pesos y los 199.000 restantes los guardemos para **reinvertir o para nuestro ahorro**. Juan Martín le dijo a su primo, ¡nooo! Con 200 no alcanzo a pagarle a Beto y cubrir mis gastos personales, por fa, revisemos cuánto tenemos en el **fondo de imprevistos** a ver qué podemos hacer. Ya reviso, dijo Ricardo.

Antes que nada, te recuerdo que el **fondo de imprevistos** también se redujo, pues el mes pasado no pudimos ahorrar lo necesario para mantener lo que previamente acordamos: tres meses de gastos. A la fecha nos hacen falta casi 180.000 pesos para tener el dinero completo.

Entonces hagamos algo, dijo Juan Martín, este mes no invirtamos en mercancía, pues fuera de los popit que tenemos en inventario, todavía tenemos otro tipo de juguetes. Te propongo lo siguiente:

De la utilidad neta de este mes (599.000 pesos) tomemos cada uno 250.000 por concepto de nuestros sueldos y esos 99.000 restantes se los sumamos al fondo de imprevistos ¿Qué opinas?

Mmm...pensó Ricardo, pues hagámosle, aunque me preocupa no reinvertir, pero bueno, como tú dices aún tenemos buen inventario.

Entonces mi querido Richi, dijo Juan Martín: dediquémonos a vender y esperemos que este mes baje un poco el dólar, así es probable que se nos reduzca en algo la deuda. Pensemos en cómo mover nuestras redes sociales y preparemos promociones, pronto se acerca Halloween; también revisemos si es posible reajustar los precios de algunos productos, a lo mejor podemos subir un poquito la utilidad.

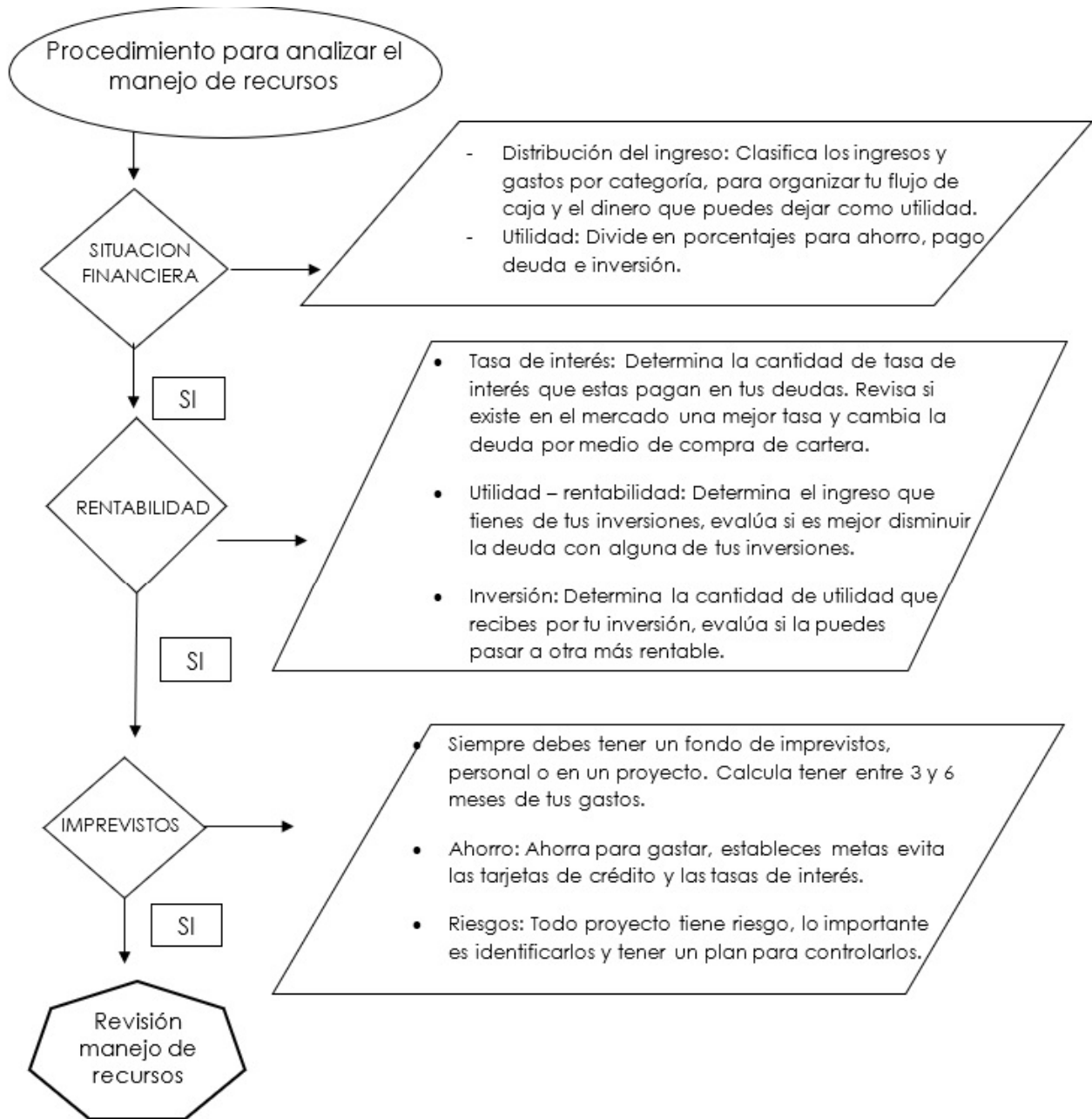
¡Listo! Dijo Juan Martín, sigamos tu plan a ver qué ocurre.

EXPLICACIÓN:



CONOCE LOS SECRETOS

Todo plan financiero tiene un mejor desarrollo si hacemos un análisis de la forma en que van a interactuar nuestros recursos.

**EJERCICIOS:**

DESPLIEGA TU PROPIA EXPEDICIÓN

En grupo o de forma individual, resuelve las preguntas del procedimiento de toma de decisiones con la historia de Juan Martín y Ricardo.

DELIMITAR:

Idea 1:

Conector:

Idea 2:

DESCRIBIR

Observe y recopile la información necesaria para resolver la pregunta formulada:

* Describe con tus palabras que información busco Juan Martín y Ricardo:

* Organiza la información para identificar prioridades y posibles soluciones

* Describe cómo organizo la información Juan Martín y Ricardo:

RELACIONAR:

Con la información organizada da respuesta a la idea 1 y la idea 2?

* Identifica las respuestas que dio Juan Martín y Ricardo

Evalúa los escenarios y consecuencias posibles de cada idea:

* Describe las relaciones que encontró Juan Martín y Ricardo para evaluar lo bueno y lo malo de cada una de las opciones

ANALIZAR:

- Analiza y describe con tus palabras que tuvo en cuenta Juan Martín y Ricardo para decidir

- Evalúa la decisión. Finalmente Juan Martín y Ricardo quedaron contentos con su decisión, argumenta tu respuesta

EVALUACIÓN:



Desarrolla una postura crítica y objetiva, tratando de evaluar cómo estuvo tu aprendizaje. Comparte con tus compañeros y tu profesor.

Enunciado (indicadores de resultado)	¡Lo hice súper bien!	Lo hice bien.	La próxima vez lo haré mejor.
Comprendí los conceptos asociados al manejo de los recursos			
Identifiqué cuáles son los diferentes pasos para conocer mis recursos.			
Identifiqué cuales son los beneficios de analizar como interactúan nuestros recursos en una planeación financiera.			
Participé activamente en las actividades.			
Respeté los aportes de mis compañeros durante la sesión.			

¡Ahora sabes lo importante ver la interacción de los recursos en una planeación financiera!

BIBLIOGRAFÍA: