PROPÓSITO:

*** Identifica de manera clara la diferencia entre competencia y competitividad y la explica de manera sencilla**

*** Comprende las diferentes áreas funcionales con las que cuenta una empresa y las reconoce.**

*** Reflexiona críticamente sobre cada una de las frases motivadoras para todo buen emprendedor**

MOTIVACIÓN:

SI VARIOS COLOMBIANOS HAN TRIUNFADO EN NUESTTRO PAIS Y FUERA DE EL SIENDO EMPRENDEDORES EXITOSOS USTED PUEDE SER UNO DE ELLOS EN UN FUTURO PREPARESE PARA ALCANZAR SUS SUEÑOS.

EXPLICACIÓN:

COMPETENCIA Y COMPETITIVIDAD

PRIMERA LECTURA

La competitividad es la capacidad que tiene una empresa o país de obtener rentabilidad en el mercado en relación a sus competidores. La competitividad depende de la relación entre el valor y la cantidad del producto ofrecido y los insumos necesarios para obtenerlo (productividad), y la productividad de los otros oferentes del mercado. El concepto de competitividad se puede aplicar tanto a una empresa como a un país.

Por ejemplo, una empresa será muy competitiva si es capaz de obtener una rentabilidad elevada debido a que utiliza técnicas de producción más eficientes que las de sus competidores, que le permiten obtener ya sea más cantidad y/o calidad de productos y servicios, o tener costos de producción ,menores por unidad de producto.

TE INVITO A QUE LEAS

LA LIEBRE Y LA TORTUGA

Una tortuga y una liebre siempre discutían sobre quien era más rápida.

Para dirimir el conflicto de opiniones, decidieron correr una carrera. Eligieron una ruta y comenzaron la competencia. La liebre largó a toda velocidad y corrió enérgicamente durante un árbol para descansar unos momentos, recuperar fuerzas y luego continuar su marcha. Pero pronto se quedó dormida. La tortuga, que andaba con paso lento pero constante, la alcanzó, la superó y terminó en punta, declarándose ganadora indiscutible de la carrera.

Pero la historia no terminó aquí, sino que prosigue…

La liebre decepcionada por haber perdido, hizo un examen de conciencia y reconoció su

grave error de subestimar a la tortuga. Se dio cuenta que por presumida y descuidada había perdido la carrera. Si no hubiese subestimado a su oponente, nunca la hubiera podido vencer. Entonces, desafió a la tortuga a una nueva competencia. Esta vez, la liebre corrió sin descanso desde el principio hasta el fin y su triunfo fue contundente.

Pero la historia tampoco termina aquí…

Después de ser derrotada, la tortuga también reflexionó detenidamente y llegó a la conclusión de que no había forma de ganarle a la liebre en velocidad. De la manera como estaba planteada la carrera, ella siempre perdería.

Por eso, desafió nuevamente a la liebre, pero propuso correr por una ruta distinta a la anterior. La liebre aceptó y corrió a toda velocidad, hasta que se encontró en su camino con un ancho río. La liebre no sabía nadar, y mientras se preguntaba "¿Qué hago ahora?", la tortuga nadó hasta la otra orilla, continuó a su paso lento pero constante y terminó la carrera en primer lugar.

Pero la historia tampoco termina aquí…

Pasó el tiempo, y tanto compartieron la liebre y la tortuga que terminaron haciéndose amigas. Ambas reconocieron que eran buenas competidoras y decidieron repetir la última carrera, pero esta vez corriendo en equipo. En la primera parte, la liebre cargo a la tortuga hasta llegar al rio. Allí, la tortuga atravesó el río a nado con la liebre sobre su caparazón, y ya en la orilla de enfrente la liebre cargó de nuevo a la tortuga hasta llegar a la meta.

Como alcanzaron la línea de llegada en tiempo récord, sintieron una mayor satisfacción que la que habían experimentado en sus logros individuales.

Finalmente: "no se reúna con un grupo fácil; no le harán crecer. Vaya donde sean muy altas las exigencias y las expectativas de desempeño".

SEGUNDA LECTURA: "BRINDAR SU MAYOR ESFUERZO"

Juan trabajaba en una empresa hace dos años. Siempre fue muy serio, dedicado y cumplidor de sus obligaciones, llegaba puntual y estaba orgulloso de que en dos años nunca recibió una amonestación. Cierto día buscó al gerente para hacerle un reclamo:

Juan: señor, trabajo en la empresa hace dos años con bastante esmero y estoy a gusto con mi puesto, pero siento que he sido postergado. Mire Fernando ingresó a un puesto igual al mío hace sólo seis meses y ya está siendo promovido a supervisor.

Gerente: ummm, mostrando preocupación le dice, mientras resolvemos esto, quisiera pedirte me ayudes a resolver un problema. Quiero dar fruta al personal para la sobremesa del almuerzo de hoy. En la bodega de la esquina venden fruta, por favor averigua si tienen naranjas. Juan, se esmeró en cumplir con el encargo y en cinco minutos estaba de vuelta.

Juan: señor, tienen naranja para la venta.

Gerente: y cuánto cuesta…

Juan: ah, no pregunté por eso.

Gerente: ok, pero viste si tenían suficiente naranja para todo el personal, pregunta el gerente algo serio.

Juan: tampoco pregunté por eso, señor.

Gerente: hay alguna fruta que pueda sustituir la naranja.

Juan: no se señor, pero creo…

Gerente: bueno Juan, siéntate un momento…

El gerente cogió el teléfono y mandó llamar al novato Fernando, cuando este se presentó, le dio las mismas instrucciones que le diera a Juan y en diez minutos estaba de vuelta.

Cuando retornó el Gerente pregunta, bien Fernando, que noticias me tienes.

Fernando: señor, tienen naranja, lo suficiente para atender a todo el personal, y si prefiere también tienen plátano, papaya, melón y mango, la naranja está a 1,5 soles el kilo, el plátano a 2,2 la mano, el mango a 0,9 el kilo, la papaya y el melón a 2,8 soles el kilo, me dicen que si la compra por cantidad nos darán un descuento del 8%. He dejado separada la naranja pero si usted escoge otra fruta debo regresar para confirmar el pedido.

Gerente: muchas gracias Fernando, pero espera un momento, se dirige a Juan, que aún seguía esperando estupefacto.. Y le dice, Juan, que me decías…

Juan: nada señor, eso es todo, con su permiso.

COMPETENCIA Y COMPETITIVIDAD

PRIMERA LECTURA

La competitividad es la capacidad que tiene una empresa o país de obtener rentabilidad en el mercado en relación a sus competidores. La competitividad depende de la relación entre el valor y la cantidad del producto ofrecido y los insumos necesarios para obtenerlo (productividad), y la productividad de los otros oferentes del mercado. El concepto de competitividad se puede aplicar tanto a una empresa como a un país.

Por ejemplo, una empresa será muy competitiva si es capaz de obtener una rentabilidad elevada debido a que utiliza técnicas de producción más eficientes que las de sus competidores, que le permiten obtener ya sea más cantidad y/o calidad de productos y servicios, o tener costos de producción ,menores por unidad de producto.

TE INVITO A QUE LEAS

LA LIEBRE Y LA TORTUGA

Una tortuga y una liebre siempre discutían sobre quien era más rápida.

Para dirimir el conflicto de opiniones, decidieron correr una carrera. Eligieron una ruta y

comenzaron la competencia. La liebre largó a toda velocidad y corrió enérgicamente durante un árbol para descansar unos momentos, recuperar fuerzas y luego continuar su marcha. Pero pronto se quedó dormida. La tortuga, que andaba con paso lento pero constante, la alcanzó, la superó y terminó en punta, declarándose ganadora indiscutible de la carrera.

Pero la historia no terminó aquí, sino que prosigue…

La liebre decepcionada por haber perdido, hizo un examen de conciencia y reconoció su grave error de subestimar a la tortuga. Se dio cuenta que por presumida y descuidada había perdido la carrera. Si no hubiese subestimado a su oponente, nunca la hubiera podido vencer. Entonces, desafió a la tortuga a una nueva competencia. Esta vez, la liebre corrió sin descanso desde el principio hasta el fin y su triunfo fue contundente.

Pero la historia tampoco termina aquí…

Después de ser derrotada, la tortuga también reflexionó detenidamente y llegó a la conclusión de que no había forma de ganarle a la liebre en velocidad. De la manera como estaba planteada la carrera, ella siempre perdería.

Por eso, desafió nuevamente a la liebre, pero propuso correr por una ruta distinta a la anterior. La liebre aceptó y corrió a toda velocidad, hasta que se encontró en su camino con un ancho río. La liebre no sabía nadar, y mientras se preguntaba "¿Qué hago ahora?", la tortuga nadó hasta la otra orilla, continuó a su paso lento pero constante y terminó la carrera en primer lugar.

Pero la historia tampoco termina aquí…

Pasó el tiempo, y tanto compartieron la liebre y la tortuga que terminaron haciéndose amigas. Ambas reconocieron que eran buenas competidoras y decidieron repetir la última carrera, pero esta vez corriendo en equipo. En la primera parte, la liebre cargo a la tortuga hasta llegar al rio. Allí, la tortuga atravesó el río a nado con la liebre sobre su caparazón, y ya en la orilla de enfrente la liebre cargó de nuevo a la tortuga hasta llegar a la meta.

Como alcanzaron la línea de llegada en tiempo récord, sintieron una mayor satisfacción que la que habían experimentado en sus logros individuales.

Finalmente: "no se reúna con un grupo fácil; no le harán crecer. Vaya donde sean muy altas las exigencias y las expectativas de desempeño".

SEGUNDA LECTURA: "BRINDAR SU MAYOR ESFUERZO"

Juan trabajaba en una empresa hace dos años. Siempre fue muy serio, dedicado y cumplidor de sus obligaciones, llegaba puntual y estaba orgulloso de que en dos años nunca recibió una amonestación. Cierto día buscó al gerente para hacerle un reclamo:

Juan: señor, trabajo en la empresa hace dos años con bastante esmero y estoy a gusto con mi puesto, pero siento que he sido postergado. Mire Fernando ingresó a un puesto igual al mío hace sólo seis meses y ya está siendo promovido a supervisor.

Gerente: ummm, mostrando preocupación le dice, mientras resolvemos esto, quisiera pedirte me ayudes a resolver un problema. Quiero dar fruta al personal para la sobremesa del almuerzo de hoy. En la bodega de la esquina venden fruta, por favor averigua si tienen naranjas. Juan, se esmeró en cumplir con el encargo y en cinco minutos estaba de vuelta.

Juan: señor, tienen naranja para la venta.

Gerente: y cuánto cuesta…

Juan: ah, no pregunté por eso.

Gerente: ok, pero viste si tenían suficiente naranja para todo el personal, pregunta el gerente algo serio.

Juan: tampoco pregunté por eso, señor.

Gerente: hay alguna fruta que pueda sustituir la naranja.

Juan: no se señor, pero creo…

Gerente: bueno Juan, siéntate un momento…

El gerente cogió el teléfono y mandó llamar al novato Fernando, cuando este se presentó, le dio las mismas instrucciones que le diera a Juan y en diez minutos estaba de vuelta.

Cuando retornó el Gerente pregunta, bien Fernando, que noticias me tienes.

Fernando: señor, tienen naranja, lo suficiente para atender a todo el personal, y si prefiere también tienen plátano, papaya, melón y mango, la naranja está a 1,5 soles el kilo, el plátano a 2,2 la mano, el mango a 0,9 el kilo, la papaya y el melón a 2,8 soles el kilo, me dicen que si la compra por cantidad nos darán un descuento del 8%. He dejado separada la naranja pero si usted escoge otra fruta debo regresar para confirmar el pedido.

Gerente: muchas gracias Fernando, pero espera un momento, se dirige a Juan, que aún seguía esperando estupefacto.. Y le dice, Juan, que me decías…

Juan: nada señor, eso es todo, con su permiso.

EJERCICIOS:

1. Que es una competencia? Y que es competitividad?

2. Que competencias está demostrando cada personaje de la fábula “la liebre y la tortuga”? por qué?

3. De la lectura “brindar su mayor esfuerzo”, que competencias está demostrando cada personaje? Con quién se identifican? Por qué?

4. Cree que juan algún día dejará de ser empleado para convertirse en empresario? Explique.

5. Escriba la moraleja de cada fábula (tenga en cuenta que estamos en el área de emprendimiento)

6. Por qué cree que es importante la competitividad en una empresa?
Taller #2

1. Realiza un mapa conceptual que resuma la teoría tratada en el texto.
2. Cómo se definen las áreas funcionales?
3. Qué importancia tiene que la empresa posea áreas funcionales? por qué?
4. Cuáles son las áreas funcionales que se nombran en la teoría?
5. Cuando se realiza una breve reseña del comportamiento de ventas en la empresa en los últimos años, se analizan los datos y se comparan con los gastos que se tenido en las mismas fechas. A que área se está haciendo referencia? por qué?

6. Cuando nos preguntamos sobre el mecanismo que usa una organización para identificar las necesidades del cliente. a qué área funcional nos estamos refiriendo? Por qué?

Taller #3

1. Copia en tu cuaderno las frases motivadoras.
2. De las 10 frases escoge 5 (las que mas te llamen la atención) y analízalas cada una.
3. De las 5 frases que escogiste investiga cual fué el logro del personaje que expresó la frases

TALLER #4

1. Da clic en el siguiente enlace y lee el siguiente artículo:

Coreógrafos, diseñadores, administradores y otros colombianos se han destacado en el exterior por su increíble trabajo de calidad que representa al país y llena de orgullo a los colombianos.
En el libro 100 Colombianos se destacan varios emprendedores colombianos que dejan en alto el nombre de Colombia en el extranjero. Desde un bailarín que, con su ritmo y conocimiento, creó una de las empresas más exitosas en el mundo del deporte, hasta un publicista que gracias a su creatividad fue nombrado por la publicación Advertising Age como el latino más influyente en la industria de las agencias de medios.

Cada uno con lo suyo, demuestra que Colombia está llena de talento, pues la dedicación, ganas, verraquera y sabrosura son las que representan a los colombianos e impulsan a estos emprendedores a transformar el mundo. Ellos nunca se rindieron y como muchos colombianos exitosos, lograron encontrar en su pasión una oportunidad de negocio..

TALLER #7. Crucigrama "Emprender"

TALLER

1. Realiza en tu cuaderno un mapa conceptual sobre el tema.
2. Con tus palabras explica cada uno de los pasos para emprender.
3. Que entidades de financiamiento son mencionadas en el texto.

4. Por que crees que se siguen estos pasos? Expica tu respuesta
TEMA: Crucigrama

INDICADOR DE DESEMPEÑO:

*** Reflexiona críticamente sobre cada una de las frases motivadoras para todo buen emprendedor**

ACTIVIDAD DE CLASE:

TALLER #7. Crucigrama "Emprender"

TEMA: Crucigrama

INDICADOR DE DESEMPEÑO:

*** Reflexiona críticamente sobre cada una de las frases motivadoras para todo buen emprendedor**

ACTIVIDAD DE CLASE:

TALLER #7. Crucigrama "Emprender"

pasos? Expica tu respuesta

TEMA: Crucigrama

INDICADOR DE DESEMPEÑO:

*** Reflexiona críticamente sobre cada una de las frases motivadoras para todo buen emprendedor**

ESTE TALLER TIEN PLAZO DE UN MES PARA

elaborar un resumen de cada video que aparece en la parte final de la explicacion minimo 5 maximo 15 renglones.

EVALUACIÓN:

1. ELABORE UN CUESTIONARIO DE 20 PREGUNTAS CON SU RESPECTIVAS RESPUESTAS DE LA TEORIA DE LOS TEMAS QUE ESTAN EN LA EXPLICACION DE ESTA CLASE SOBRE COMPETENCIA Y COMPETITIVIDAD EN LAS EMPRESAS.

2. HAGA UN RESUMEN CON CADA UNO DE LOS VIDEOS QUE APARECEN AL FINAL DE LA EXPLICACION MINIMO CINCO RENGLONES MAXIMO QUINCE .

3.NOMBRE POR LO MENOS CINCO EMPRESA QUE CREA USTED QUE PRACTICAN LA COMPETENCIA Y LA COMPETITIVIDAD AQUI EN IBAGUE.

4.ELABORA UN DIBUJO QUE MUESTRE LAS AREAS FUNCIONALES DE UNA EMPRESA EN DONDE USTED SE SU PROPIETARIO Y ADMINISTRADOR.

BIBLIOGRAFÍA:

TEXTOS CONSULTADOS POR INTERNET.