

PROPÓSITO:

Identificar las posibles y variadas percepciones de la realidad, fomentando la ejecución de la práctica personal, crítica y actualizada.

MOTIVACIÓN:

EXPLICACIÓN:

[36111e36b0-habilidades-de-negociacion-ciclo-6-4-sept2021.pdf](#)

EJERCICIOS:

ACTIVIDADES:

- 1.¿Cuáles serían tus prioridades en una negociación?
- 2.¿Qué entiendes por prudencia?
- 3.Para tus negociaciones ¿consideras las ofertas beneficiosas? SI O NO Y POR QUÉ.
- 4.¿Cuáles son tus prioridades en tu desarrollo personal

EVALUACIÓN:

Puntualidad

Presentación de talleres

Asistencia

BIBLIOGRAFÍA:

economipedia.com