PROPÓSITO:

Identificar las posibles y variadas percepciones de la realidad, fomentando la ejecución de la practica personal, critica y actualizada.

MOTIVACIÓN:

EXPLICACIÓN:

36111e36b0-habilidades-de-negociacion-ciclo-6-4-sept2021.pdf

EJERCICIOS:

ACTIVIDADES:

- **1.¿Cuáles serían tus prioridades en una negociación?**
- **2.¿Qué entiendes por prudencia?**
- **3.Para tus negociaciones ¿consideras las ofertas beneficiosas? SI O NO Y POR QUÉ.**
- **4.¿Cuáles son tus prioridades en tu desarrollo personal**

EVALUACIÓN:

Puntualidad

Presentación de talleres

Asistencia

BIBLIOGRAFÍA:

economipedia.com